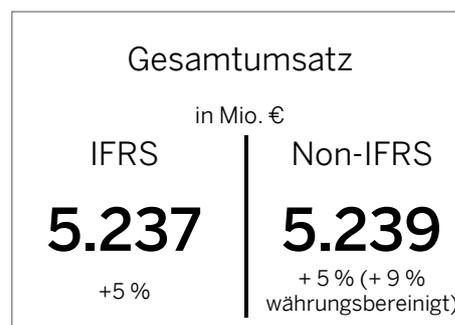
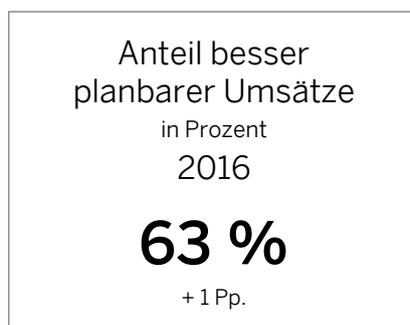
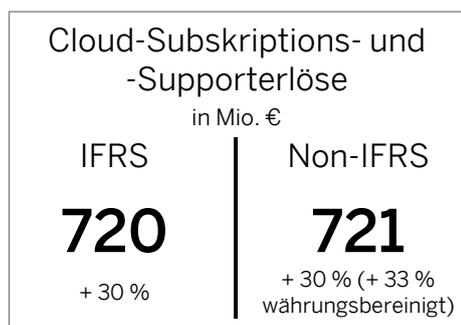
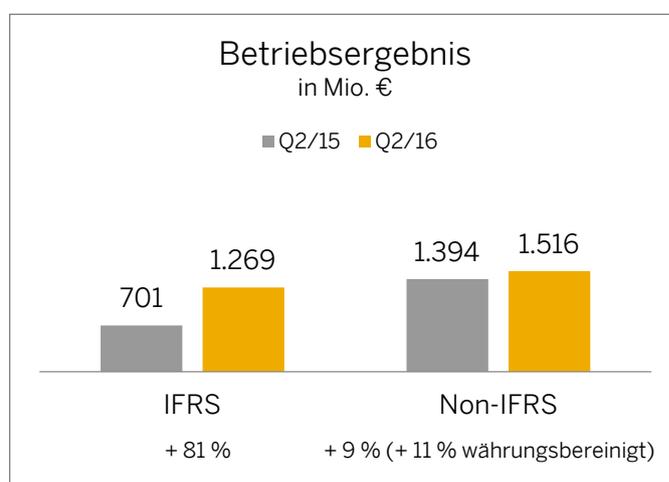
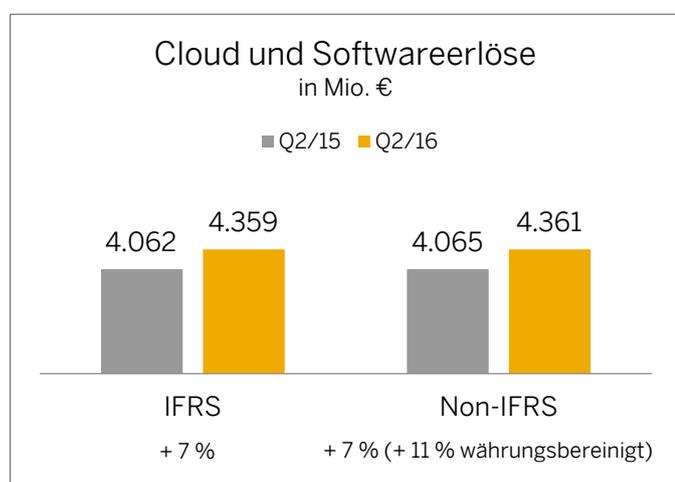


Rekord bei Umsatz und Gewinn

- Cloud- und Softwareerlöse steigen um 7 % (IFRS) und 11 % (Non-IFRS, währungsbereinigt)
- Cloud-Erlöse steigen um 30 % (IFRS) und 33 % (Non-IFRS, währungsbereinigt)
- Betriebsergebnis steigt um 81 % (IFRS) und 11 % (Non-IFRS, währungsbereinigt), weiterhin Investitionen in Wachstumsbereiche
- SAP S/4HANA ist in der digitalen Transformation mit über 3.700 Kunden führend
- SAP bestätigt Ausblick für das Gesamtjahr mit Zuversicht



„Unsere bahnbrechend neue Architektur steigert die Dynamik in allen Sparten: Cloud, Kerngeschäft und Geschäftsnetzwerke. Dies führte zu einem dreifachen Erfolg mit zweistelligem Wachstum bei Software, Cloud und Betriebsergebnis. Unsere Pipeline für SAP S/4HANA ist stärker als je zuvor, und wir bestätigen zuversichtlich unseren Ausblick für das Gesamtjahr.“

Bill McDermott, Vorstandssprecher

„Wir haben Wort gehalten und ein starkes zweites Quartal vorgelegt. Ich bin stolz darauf, wie SAP ihren Kurs fortsetzt und in allen Geschäftsbereichen außerordentliche Erfolge erzielt. Dank kundenorientierter Innovationen und der erfolgreichen Neuausrichtung unseres Unternehmens haben wir unseren Wettbewerber in Bezug auf Umsatz- und Ergebniswachstum übertroffen.“

Luka Mucic, Finanzvorstand

Walldorf, 20. Juli 2016

Die SAP SE hat heute die Geschäftszahlen für das zweite Quartal und das erste Halbjahr 2016 (1. Januar – 30. Juni) veröffentlicht.

Wichtige Geschäftsereignisse

Die Ergebnisse im Detail

Die SAP verzeichnete ein starkes Wachstum in ihrem Cloud-Geschäft. Im zweiten Quartal stiegen die Cloud-Subskriptions- und -Supporterlöse (IFRS) um 30 % im Vergleich zum Vorjahr auf 720 Mio. €. Die Cloud-Subskriptions- und -Supporterlöse (Non-IFRS) wuchsen um 30 % im Vergleich zum Vorjahr (währungsbereinigt 33 %) auf 721 Mio. €. Die New Cloud Bookings¹ zeigten im zweiten Quartal mit 28 % (währungsbereinigt 31 %) einen soliden Anstieg und erreichten 255 Mio. €.

Das schnell wachsende Cloud-Geschäft und das solide Wachstum bei den Supporterlösen führten weiterhin dazu, dass der Anteil der besser planbaren Umsätze am Gesamtumsatz gestiegen ist. Die Summe der Erlöse aus Cloud-Subskriptionen und -Support sowie aus dem Softwaresupport stieg im zweiten Quartal 2016 um 1 Prozentpunkt und erreichte einen Anteil von 63 % am Gesamtumsatz.

Die SAP übertrifft deutlich ihren Hauptwettbewerber bei den Cloud- und Softwareerlösen. Die Cloud- und Softwareerlöse (IFRS) stiegen um 7 % auf 4,36 Mrd. €. Die Cloud- und Softwareerlöse (Non-IFRS) stiegen um 7 % auf 4,36 Mrd. €. Währungsbereinigt bedeutet dies einen Anstieg um 11 %.

Das Betriebsergebnis (IFRS) stieg um 81 % auf 1,27 Mrd. €. Das Betriebsergebnis (Non-IFRS) erhöhte sich um 9 % auf 1,52 Mrd. €. Währungsbereinigt entspricht dies einem Anstieg um 11 %. Das Ergebnis je Aktie (IFRS) wuchs um 73 % auf 0,68 €. Das Ergebnis je Aktie (Non-IFRS) wuchs um 2 % auf 0,82 €.

Für die ersten sechs Monate (1. Januar – 30. Juni) betrug der operative Cashflow 2,92 Mrd. € (2015: 2,78 Mrd. €). Dies entspricht einem Anstieg um 5 % im Jahresvergleich. Der Free Cashflow stieg im Jahresvergleich um 1 % auf 2,52 Mrd. € (2015: 2,50 Mrd. €).

SAP S/4HANA, die SAP Business Suite der nächsten Generation

Die Nachfrage nach SAP S/4HANA ist unverändert groß. Kunden sind weiterhin von den Vorteilen eines Live Business, das auf Grundlage einer drastisch vereinfachten Softwarearchitektur betrieben wird, überzeugt. So konnte die SAP im zweiten Quartal über 500 SAP-S/4HANA-Kunden gewinnen, von denen rund 40 % Neukunden sind. Außerdem können Kunden mit der SAP HANA Cloud Plattform (HCP) und ihrem dynamischen Partnernetz Funktionen erweitern, neue Anwendungen entwickeln und diese in eine Cloud- und On-Premise-Umgebung integrieren. Darüber hinaus bietet die SAP HANA Enterprise Cloud Kunden weiterhin eine sichere und schnelle Möglichkeit, ihre geschäftskritischen Prozesse in die Cloud zu verlagern. The Hershey Company (USA), der Targin-Konzern (Russland), Cathay Pacific (Hongkong) und Roy Hill Holdings Pty Ltd. (Australien) haben sich im zweiten Quartal für SAP S/4HANA entschieden.

Human Capital Management

Bei ihren cloudbasierten Lösungen für das Human Capital Management verzeichnet die SAP weiterhin Zuwächse. Die Lösungen für das komplette Personalmanagement werden weltweit bereitgestellt und beinhalten intelligente Services zur Automatisierung von Prozessen. Die Zahl der Kunden, die auf SAP SuccessFactors Employee Central, die Kernlösung des SAP-Personalmanagement-Portfolios, setzen, stieg am Ende des zweiten Quartals auf über 1.250.

Kundenbindung und Online-Handel

Die SAP kombiniert Kundenbindung und Online-Handel (Customer Engagement and Commerce, CEC) nahtlos miteinander, da ein konsistentes, kanalübergreifendes Kundenerlebnis weltweit immer wichtiger wird. Unsere hybride Lösung unterstützt sowohl B2C- als auch B2B-Szenarien für eine breite Palette von Branchen, wie zum Beispiel Handel, Telekommunikation, Finanzdienstleistungen, öffentliche Verwaltung und Fertigung. Das Angebot der SAP ist einzigartig, denn es erlaubt Unternehmen, Front Office und Back Office in Echtzeit miteinander zu verbinden und die E-Commerce-Prozesse einer kompletten Wertschöpfungskette nahtlos abzuwickeln. Der Bereich CEC wies im zweiten Quartal ein starkes zweistelliges Wachstum bei seinen On-Premise- und Cloud-Angeboten auf.

¹ Die Kennzahl New Cloud Bookings beinhaltet alle Auftragseingänge einer bestimmten Periode, deren Umsätze voraussichtlich als Cloud-Subskriptions- und -Supporterlöse klassifiziert werden und aus Verträgen mit neuen Kunden sowie aus zusätzlichen Verkäufen an bereits existierende Kunden resultieren. Folglich sind Verlängerungen von bereits bestehenden Verträgen nicht enthalten. Der Auftragseingang ist bindend. Folglich sind die nutzungsabhängigen Transaktionsgebühren von Geschäftsnetzwerken, die keine verbindliche Mindestabnahme beinhalten, nicht in dieser Kennzahl berücksichtigt (z. B. Transaktionsgebühren von SAP Ariba und SAP Fieldglass). Die Beträge werden in der Regel auf Jahresbasis umgerechnet.

Geschäftsnetzwerke

Die SAP unterstützt Kunden jeder Größe in einer zunehmend vernetzten Welt. Die einzelnen SAP-Lösungen für Geschäftsnetzwerke verbinden Kunden, Lieferanten und Partner in einem großen Ökosystem miteinander. Mit diesen Netzwerklösungen lassen sich in Verbindung mit anderen Angeboten der SAP hohe Synergieeffekte erzielen.

Die Cloud-Subskriptions- und -Supporterlöse im Segment SAP-Geschäftsnetzwerke erhöhten sich im zweiten Quartal währungsbereinigt um 21 %. Die Cloud-Bruttomarge in diesem Segment stieg um 1 Prozentpunkt auf 76 %.

Rund 2,2 Millionen vernetzte Unternehmen wickelten in den letzten zwölf Monaten Handelsumsätze² von über 820 Mrd. US\$ über das Ariba-Netzwerk ab. Mehr als 42 Millionen Endanwender wickeln jährlich mühelos ihre Reisebuchungen und Reisekostenabrechnungen mit Concur ab, und unsere Kunden verwalteten in den letzten zwölf Monaten über 2,6 Millionen externe Mitarbeiter in rund 130 Ländern mit der Plattform von Fieldglass.

Entwicklung in den Regionen

Die Region EMEA verzeichnete einen Anstieg der Cloud- und Softwareerlöse um 7 % (IFRS) beziehungsweise 11 % (Non-IFRS, währungsbereinigt) – ein starkes Ergebnis angesichts der Unsicherheit nach dem Referendum in Großbritannien. Die Cloud-Subskriptions- und -Supporterlöse erhöhten sich um 38 % (IFRS) beziehungsweise 41 % (Non-IFRS, währungsbereinigt). In EMEA erzielte die SAP in Frankreich, den Niederlanden, der Schweiz und in Südeuropa ein starkes zweistelliges Wachstum bei den Softwarelizenzenerlösen und erneut eine solide Entwicklung in Deutschland. Russland und Deutschland verbuchten ein sehr starkes zweistelliges Wachstum bei den Cloud-Subskriptions- und -Supporterlösen.

In der Region Amerika stiegen die Cloud- und Softwareerlöse um 8 % (IFRS) beziehungsweise 11 % (Non-IFRS, währungsbereinigt) und die Erlöse aus Cloud-Subskriptionen und -Support um 26 % (IFRS) beziehungsweise 29 % (Non-IFRS, währungsbereinigt). Nordamerika hatte ein solides zweites Quartal und ist mit seiner Entwicklung im ersten Halbjahr wieder auf Erfolgskurs. In Lateinamerika hielt die politische und makroökonomische Unsicherheit an. Dennoch erzielte die SAP ein starkes zweistelliges Wachstum bei den Softwarelizenzenerlösen in Brasilien und Mexiko.

In der Region Asien-Pazifik-Japan (APJ) stiegen die Cloud- und Softwareerlöse um 7 % (IFRS) beziehungsweise 9 % (Non-IFRS, währungsbereinigt) und die Erlöse aus Cloud-Subskriptionen und -Support um 44 % (IFRS) beziehungsweise 47 % (Non-IFRS, währungsbereinigt). In APJ erzielte die SAP in China und Indien ein starkes zweistelliges Wachstum bei den Softwarelizenzenerlösen und ein nahezu dreistelliges Wachstum in Japan. Alle drei Länder verbuchten in diesem Quartal auch ein zweistelliges Wachstum bei den Cloud-Subskriptions- und -Supporterlösen.

² Auftragsvolumen, das über das Ariba-Handelsnetzwerk in den vorangegangenen 12 Monaten gehandelt wurde.

Wesentliche Finanzkennzahlen

Zweites Quartal 2016 ¹⁾							
Mio. €, falls nicht anders bezeichnet	IFRS			Non-IFRS ²⁾			
	Q2 2016	Q2 2015	Δ in %	Q2 2016	Q2 2015	Δ in %	Δ in %, währungs-bereinigt
New Cloud Bookings ³⁾	k.A.	k.A.	k.A.	255	199	28	k.A.
Cloud-Subskriptionen und -Support	720	552	30	721	555	30	33
Softwarelizenzen und -Support	3.639	3.510	4	3.640	3.510	4	7
Cloud und Software	4.359	4.062	7	4.361	4.065	7	11
Umsatzerlöse	5.237	4.970	5	5.239	4.972	5	9
Anteil planbarer Umsätze (in %)	63	62	1 Pp	63	62	1 Pp	
Betriebsergebnis	1.269	701	81	1.516	1.394	9	11
Gewinn nach Steuern	813	469	73	979	960	2	
Unverw. Ergebnis je Aktie in €	0,68	0,39	73	0,82	0,80	2	
Anzahl Mitarbeiter (Vollzeitbeschäftigte)	79.962	74.497	7	k.A.	k.A.	k.A.	k.A.

Erste sechs Monate 2016 ¹⁾							
Mio. €, falls nicht anders bezeichnet	IFRS			Non-IFRS ²⁾			
	Q1-Q2 2016	Q1-Q2 2015	Δ in %	Q1-Q2 2016	Q1-Q2 2015	Δ in %	Δ in %, währungs-bereinigt
New Cloud Bookings ³⁾	k.A.	k.A.	k.A.	400	316	26	k.A.
Cloud-Subskriptionen und -Support	1.397	1.056	32	1.399	1.063	32	33
Softwarelizenzen und -Support	6.811	6.660	2	6.813	6.660	2	4
Cloud und Software	8.208	7.715	6	8.212	7.723	6	8
Umsatzerlöse	9.964	9.467	5	9.967	9.475	5	7
Anteil planbarer Umsätze (in %)	66	64	2 Pp	66	64	2 Pp	
Betriebsergebnis	2.082	1.339	56	2.620	2.451	7	8
Gewinn nach Steuern	1.382	882	57	1.742	1.657	5	
Unverw. Ergebnis je Aktie in €	1,16	0,74	57	1,46	1,39	5	
Anzahl Mitarbeiter (Vollzeitbeschäftigte)	79.962	74.497	7	k.A.	k.A.	k.A.	k.A.

¹⁾ Alle Zahlen sind ungeprüft.

²⁾ Eine detaillierte Erläuterung zu SAP's Non-IFRS Berechnung finden Sie online unter [Grundlagen der Berichterstattung](#). Für die Aufschlüsselung der individuellen Anpassungen siehe Seite F7 in dieser Quartalsmitteilung.

³⁾ Da dies eine Auftragseingangskennzahl ist, gibt es keine Non-IFRS-Anpassungen.

Ausblick – Geschäftsjahr 2016

SAP bestätigt mit einem soliden Ergebnis im ersten Halbjahr und einer starken Pipeline in allen Regionen – aufgrund des einmaligen S/4HANA Innovationszyklus – den folgenden Ausblick für 2016:

- Im Zuge der weiterhin starken Wachstumsdynamik im Cloud-Geschäft erwartet die SAP, dass die Erlöse aus Cloud-Subskriptionen und -Support (Non-IFRS, währungsbereinigt) im Gesamtjahr 2016 in einer Spanne zwischen 2,95 Mrd. € und 3,05 Mrd. € liegen werden (2015: 2,30 Mrd. €). Das obere Ende dieser Spanne entspricht währungsbereinigt einer Wachstumsrate von 33 %.
- Das Unternehmen erwartet, dass die Cloud- und Softwareerlöse (Non-IFRS, währungsbereinigt) im Gesamtjahr 2016 in einer Spanne zwischen 6 % und 8 % zunehmen werden (2015: 17,23 Mrd. €).
- Das Unternehmen erwartet, dass das Betriebsergebnis (Non-IFRS, währungsbereinigt) im Gesamtjahr 2016 in einer Spanne zwischen 6,4 Mrd. € und 6,7 Mrd. € liegen wird (2015: 6,35 Mrd. €).

Während der Ausblick der SAP für das Gesamtjahr 2016 ohne Berücksichtigung der Wechselkurse gegeben wird, erwartet das Unternehmen, dass die berichteten Wachstumsraten auf Basis aktueller Wechselkurse durch Wechselkursschwankungen weiterhin beeinflusst werden. Wenn die Währungskurse für den Rest des Jahres unverändert auf den Kursen von Ende Juni 2016 bleiben, erwartet die SAP, dass die Wachstumsraten der Cloud- und Softwareerlöse (Non-IFRS) sowie die Wachstumsraten des Betriebsergebnisses (Non-IFRS) in einer Spanne zwischen –1 und +1 Prozentpunkten für das dritte Quartal 2016 (–2 bis 0 Prozentpunkte für das Gesamtjahr 2016) durch Währungseffekte beeinflusst werden.

Zusätzliche Informationen

Allgemeine Anmerkungen zu dieser Quartalsmitteilung

Bisher bestand die Berichterstattung der SAP-Quartalsergebnisse aus einer Ergebnispressemitteilung mit verkürzten Finanzinformationen sowie einem Zwischenbericht. Die vorliegende Quartalsmitteilung ersetzt diese Dokumente und fasst alle relevanten Informationen in einem Dokument zusammen. Zukünftig veröffentlichen wir für jedes der vier Quartale eine solche Quartalsmitteilung. Darüber hinaus erstellen wir einen Halbjahresbericht und, wie bisher, den Integrierten Bericht zum Gesamtjahr.

Weitere Informationen zu den Non-IFRS-Anpassungen und ihren Beschränkungen sowie zu währungsbereinigten und Free-Cashflow-Kennzahlen finden sich im Dokument [Erläuterungen zu Finanzinformationen \(Non-IFRS\)](#) im Internet.

Telefonkonferenz / Ergänzende Finanzinformationen

Der Vorstand der SAP SE wird die Ergebnisse in einer Telefonkonferenz für Finanzanalysten am Mittwoch, dem 20. Juli, um 14:00 Uhr MEZ erläutern. Die Konferenz wird live im Internet unter www.sap.de/investor übertragen und anschließend als Aufzeichnung im Internet zur Verfügung stehen.

Informationen zu SAP

Als Marktführer für Unternehmenssoftware unterstützt die SAP SE Firmen jeder Größe und Branche, ihr Geschäft profitabel zu betreiben, sich kontinuierlich anzupassen und nachhaltig zu wachsen. Vom Back Office bis zur Vorstandsetage, vom Warenlager bis ins Regal, vom Desktop bis hin zum mobilen Endgerät – SAP versetzt Menschen und Organisationen in die Lage, effizienter zusammenzuarbeiten und Geschäftsinformationen effektiver zu nutzen als die Konkurrenz. Mehr als 320.000 Kunden aus der privaten Wirtschaft und der öffentlichen Verwaltung setzen auf SAP-Anwendungen und -Dienstleistungen, um ihre Ziele besser zu erreichen. Weitere Informationen finden Sie unter www.sap.de.

Weitere Informationen:

Investor Relations:

Stefan Gruber +49 (6227) 7-44872 investor@sap.com, CET
Folgen Sie SAP Investor Relations auf Twitter unter [@sapinvestor](https://twitter.com/sapinvestor).

Presse:

Nicola Leske +49 (6227) 7-50852 nicola.leske@sap.com, CET
Daniel Reinhardt +49 (6227) 7-40201 daniel.reinhardt@sap.com, CET
Rajiv Sekhri +49 (6227) 7-74871 rajiv.sekhri@sap.com, CET

Finanzielle und Nicht-Finanzielle Kennzahlen

Mio. €, falls nicht anders bezeichnet	Q1 2015	Q2 2015	Q3 2015	Q4 2015	GJ 2015	Q1 2016	Q2 2016
Umsatz							
Cloud-Subskriptionen und -Support (IFRS)	503	552	599	631	2.286	677	720
Cloud-Subskriptionen und -Support (Non-IFRS)	509	555	600	632	2.296	678	721
Veränderung in % im Vergleich zum Vorjahr	131	129	116	76	109	33	30
Veränderung in % (währungsbereinigt) im Vergleich zum Vorjahr	95	92	90	60	82	33	33
Softwarelizenzen (IFRS)	696	979	1.014	2.146	4.835	609	1.040
Softwarelizenzen (Non-IFRS)	696	979	1.015	2.146	4.836	609	1.042
Veränderung in % im Vergleich zum Vorjahr	12	2	7	15	10	-13	6
Veränderung in % (währungsbereinigt) im Vergleich zum Vorjahr	1	-7	4	11	4	-10	10
Softwaresupport (IFRS)	2.454	2.531	2.509	2.600	10.093	2.564	2.598
Softwaresupport (Non-IFRS)	2.454	2.531	2.509	2.600	10.094	2.564	2.598
Veränderung in % im Vergleich zum Vorjahr	17	17	12	11	14	5	3
Veränderung in % (währungsbereinigt) im Vergleich zum Vorjahr	7	7	6	6	7	5	6
Softwarelizenzen und -Support (IFRS)	3.150	3.510	3.523	4.745	14.928	3.172	3.639
Softwarelizenzen und -Support (Non-IFRS)	3.150	3.510	3.524	4.745	14.930	3.173	3.640
Veränderung in % im Vergleich zum Vorjahr	16	13	11	13	13	1	4
Veränderung in % (währungsbereinigt) im Vergleich zum Vorjahr	5	3	6	9	6	2	7
Cloud und Software (IFRS)	3.653	4.062	4.122	5.377	17.214	3.850	4.359
Cloud und Software (Non-IFRS)	3.659	4.065	4.124	5.378	17.226	3.851	4.361
Veränderung in % im Vergleich zum Vorjahr	24	21	19	18	20	5	7
Veränderung in % (währungsbereinigt) im Vergleich zum Vorjahr	12	9	12	13	12	6	11
Umsatzerlöse (IFRS)	4.497	4.970	4.985	6.342	20.793	4.727	5.237
Umsatzerlöse (Non-IFRS)	4.502	4.972	4.987	6.343	20.805	4.728	5.239
Veränderung in % im Vergleich zum Vorjahr	22	20	17	16	18	5	5
Veränderung in % (währungsbereinigt) im Vergleich zum Vorjahr	10	8	10	11	10	6	9
Anteil planbarer Umsätze (IFRS, in %)	66	62	62	51	60	69	63
Anteil planbarer Umsätze (Non-IFRS, in %)	66	62	62	51	60	69	63
Ergebnisse							
Betriebsergebnis (IFRS)	638	701	1.214	1.700	4.252	813	1.269
Betriebsergebnis (Non-IFRS)	1.056	1.394	1.616	2.282	6.348	1.104	1.516
Veränderung in % im Vergleich zum Vorjahr	15	13	19	7	13	5	9
Veränderung in % (währungsbereinigt) im Vergleich zum Vorjahr	-2	1	15	3	5	4	11
Gewinn nach Steuern (IFRS)	413	469	895	1.278	3.056	570	813
Gewinn nach Steuern (Non-IFRS)	697	960	1.173	1.670	4.501	763	979
Veränderung in %	5	2	16	6	8	9	2
Margen							
Cloud-Subskriptions- und -Support-Bruttomarge (IFRS, in %)	55,3	56,5	57,9	51,8	55,3	57,5	57,0
Cloud-Subskriptions- und -Support-Bruttomarge (Non-IFRS, in %)	65,1	65,7	68,8	63,0	65,6	66,3	65,2
Software- und -Support-Bruttomarge (IFRS, in %)	82,8	84,0	85,0	86,1	84,7	84,2	86,1
Software- und -Support-Bruttomarge (Non-IFRS, in %)	85,1	86,1	86,7	87,7	86,6	85,9	87,4
Cloud- und -Software-Bruttomarge (IFRS, in %)	79,0	80,3	81,1	82,1	80,8	79,5	81,3
Cloud- und -Software-Bruttomarge (Non-IFRS, in %)	82,3	83,3	84,1	84,8	83,8	82,4	83,7
Gesamt-Bruttomarge (IFRS, in %)	66,8	69,0	70,7	72,4	70,0	67,0	70,4
Gesamt-Bruttomarge (Non-IFRS, in %)	70,6	72,4	73,6	75,6	73,3	69,7	72,7
Operative Marge (IFRS, in %)	14,2	14,1	24,3	26,8	20,5	17,2	24,2
Operative Marge (Non-IFRS, in %)	23,5	28,0	32,4	36,0	30,5	23,4	28,9
AT&S Segment ¹⁾ – Cloud Subskriptionen und -Support Bruttomarge (in %)	50	51	56	51	52	54	52

Mio. €, falls nicht anders bezeichnet	Q1 2015	Q2 2015	Q3 2015	Q4 2015	GJ 2015	Q1 2016	Q2 2016
AT&S Segment ¹⁾ – Bruttomarge (in %)	71	73	74	77	74	70	73
AT&S Segment ¹⁾ – Segmentmarge (in %)	34	39	43	46	41	34	40
SAP BN Segment ²⁾ – Cloud Subskriptionen und -Support Bruttomarge (in %)	75	75	77	72	75	75	76
SAP BN Segment ²⁾ – Bruttomarge (in %)	68	68	71	65	68	67	68
SAP BN Segment ²⁾ – Segmentmarge (in %)	18	16	24	20	19	16	18
Kapitalmarktorientierte Kennzahlen							
Effektive Steuerquote (IFRS, in %)	13,6	26,4	27,1	22,4	23,4	23,3	28,9
Effektive Steuerquote (Non-IFRS, in %)	22,3	27,8	28,0	25,1	26,1	26,2	29,6
Auftragseingänge							
New Cloud Bookings	117	199	213	345	874	145	255
Abgegrenzte Umsätze auf Cloud-Subskriptionen und -Support (IFRS, zum Stichtag)	793	789	782	957	957	953	1.003
Anzahl On-Premise Softwaretransaktionen (in Orders)	12.037	13.504	14.027	17.871	57.439	12.884	14.468
Anteil Softwareaufträge Volumen größer als 5 Mio. € (in %)	23	24	24	31	27	17	29
Anteil Softwareaufträge Volumen kleiner als 1 Mio. € (in %)	49	41	44	34	40	48	38
Liquidität und Kapitalflussrechnung							
Cashflows aus der betrieblichen Tätigkeit	2.366	410	466	397	3.638	2.482	439
Auszahlungen aus dem Erwerb von immateriellen Vermögenswerten und Sachanlagen (ohne Akquisitionen)	-139	-137	-148	-212	-636	-168	-237
Free Cashflow	2.227	273	317	184	3.001	2.313	202
% der Umsatzerlöse (IFRS)	50	5	6	3	14	49	4
% des Gewinns nach Steuern (IFRS)	539	58	35	14	98	406	25
Konzernliquidität, brutto	5.333	4.180	4.608	3.559	3.559	5.853	4.347
Finanzschulden	-10.524	-10.432	-10.428	-9.174	-9.174	-9.080	-8.593
Nettoliquidität	-5.191	-6.251	-5.820	-5.615	-5.615	-3.227	-4.245
Außenstandsdauer der Forderungen (DSO, in Tagen) ³⁾	67	68	69	71	71	73	73
Vermögens- und Kapitalstruktur							
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	4.635	3.923	3.844	3.411	3.411	5.743	4.206
Geschäfts- oder Firmenwert	22.896	22.300	22.222	22.689	22.689	21.922	22.354
Summe Vermögenswerte	43.753	41.088	40.649	41.390	41.390	42.884	41.788
Eigenkapital	22.117	20.801	21.540	23.295	23.295	22.920	22.963
Eigenkapitalquote (Eigenkapital in % der Bilanzsumme)	51	51	53	56	56	53	55
Nicht-Finanzielle Kennzahlen							
Mitarbeiter (zum Stichtag) ⁴⁾	74.551	74.497	75.643	76.986	76.986	78.230	79.962
Mitarbeiterbindung (in %, 12-Monatsbetrachtung)	93,3	92,6	91,9	91,8	91,8	92,0	92,6
Frauen in Führungspositionen (in %, zum Stichtag)	22,3	22,9	23,2	23,6	23,6	23,6	24,1
Treibhausgasemissionen (in kt)	145	125	110	75	455	120	95

¹⁾ Anwendungen, Technologie & Services

²⁾ SAP-Geschäftsnetzwerke

³⁾ Die Außenstandsdauer der Forderungen bezeichnet die durchschnittliche Anzahl von Tagen, die von der Rechnungsstellung bis zum Zahlungseingang vergehen. Die DSO wird bei der SAP auf Basis eines rollierenden Zwölfmonatsdurchschnitts von Forderungen und Umsätzen berechnet.

⁴⁾ Umgerechnet in Vollzeitbeschäftigte

Durch Rundungen können geringe Differenzen auftreten.

Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung des SAP Konzerns (IFRS) - Quartal

Mio. €, falls nicht anders bezeichnet	Q2 2016	Q2 2015	Δ in %
Cloud-Subskriptionen und -Support	720	552	30
Softwarelizenzen	1.040	979	6
Softwaresupport	2.598	2.531	3
Softwarelizenzen und -Support	3.639	3.510	4
Cloud und Software	4.359	4.062	7
Services	878	908	-3
Umsatzerlöse	5.237	4.970	5
Cloud-Subskriptions- und -Supportkosten	-310	-240	29
Softwarelizenz- und -Supportkosten	-507	-560	-10
Cloud- und Softwarekosten	-816	-800	2
Servicekosten	-733	-738	-1
Umsatzkosten	-1.549	-1.539	1
Bruttogewinn	3.688	3.431	7
Forschungs- und Entwicklungskosten	-710	-698	2
Vertriebs- und Marketingkosten	-1.473	-1.412	4
Allgemeine Verwaltungskosten	-229	-256	-10
Restrukturierungskosten	-11	-367	-97
Sonstige betriebliche Aufwendungen und Erträge, netto	4	3	33
Operative Aufwendungen	-3.968	-4.269	-7
Betriebsergebnis	1.269	701	81
Sonstige Aufwendungen und Erträge, netto	-101	-53	91
Finanzierungserträge	38	39	-2
Finanzierungsaufwendungen	-62	-50	23
Finanzergebnis, netto	-23	-11	>100
Gewinn vor Steuern	1.144	637	80
Ertragsteueraufwand	-331	-168	97
Gewinn nach Steuern	813	469	73
den Eigentümern des Mutterunternehmens zuzurechnen	816	471	73
den nicht beherrschenden Anteilen zuzurechnen	-3	-3	23
Ergebnis je Aktie, unverwässert (in €)¹⁾	0,68	0,39	73
Ergebnis je Aktie, verwässert (in €)¹⁾	0,68	0,39	73

¹⁾ Für den Berichtszeitraum 1. April bis 30. Juni 2016 betrug die gewichtete durchschnittliche Anzahl von Aktien 1.198 Millionen (verwässert 1.199 Millionen). Für den Berichtszeitraum 1. April bis 30. Juni 2015 betrug die gewichtete durchschnittliche Anzahl von Aktien 1.196 Millionen (verwässert: 1.198 Millionen), jeweils ohne eigene Aktien.

Durch Rundungen können geringe Differenzen auftreten.

Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung des SAP Konzerns (IFRS) - Halbjahr

Mio. €, falls nicht anders bezeichnet	Q1-Q2 2016	Q1-Q2 2015	Δ in %
Cloud-Subskriptionen und -Support	1.397	1.056	32
Softwarelizenzen	1.649	1.675	-2
Softwaresupport	5.162	4.985	4
Softwarelizenzen und -Support	6.811	6.660	2
Cloud und Software	8.208	7.715	6
Services	1.755	1.751	0
Umsatzerlöse	9.964	9.467	5
Cloud-Subskriptions- und -Supportkosten	-597	-465	28
Softwarelizenz- und -Supportkosten	-1.007	-1.103	-9
Cloud- und Softwarekosten	-1.604	-1.568	2
Servicekosten	-1.506	-1.465	3
Umsatzkosten	-3.110	-3.034	3
Bruttogewinn	6.854	6.433	7
Forschungs- und Entwicklungskosten	-1.419	-1.393	2
Vertriebs- und Marketingkosten	-2.871	-2.758	4
Allgemeine Verwaltungskosten	-460	-528	-13
Restrukturierungskosten	-22	-418	-95
Sonstige betriebliche Aufwendungen und Erträge, netto	-1	3	<-100
Operative Aufwendungen	-7.882	-8.128	-3
Betriebsergebnis	2.082	1.339	56
Sonstige Aufwendungen und Erträge, netto	-136	-201	-32
Finanzierungserträge	73	87	-16
Finanzierungsaufwendungen	-132	-109	21
Finanzergebnis, netto	-59	-22	>100
Gewinn vor Steuern	1.887	1.115	69
Ertragsteueraufwand	-504	-233	>100
Gewinn nach Steuern	1.382	882	57
den Eigentümern des Mutterunternehmens zuzurechnen	1.388	885	57
den nicht beherrschenden Anteilen zuzurechnen	-5	-3	74
Ergebnis je Aktie, unverwässert (in €)¹⁾	1,16	0,74	57
Ergebnis je Aktie, verwässert (in €)¹⁾	1,16	0,74	57

¹⁾ Für den Berichtszeitraum 1. Januar bis 30. Juni 2016 betrug die gewichtete durchschnittliche Anzahl von Aktien 1.198 Millionen (verwässert 1.199 Millionen). Für den Berichtszeitraum 1. Januar bis 30. Juni 2015 betrug die gewichtete durchschnittliche Anzahl von Aktien 1.196 Millionen (verwässert: 1.198 Millionen), jeweils ohne eigene Aktien.
Durch Rundungen können geringe Differenzen auftreten.

Konzernbilanz des SAP-Konzerns (IFRS)

zum 30. Juni 2016 und zum 31. Dezember 2015

Mio. €	2016	2015
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	4.206	3.411
Sonstige finanzielle Vermögenswerte	386	351
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen und sonstige Forderungen	5.025	5.275
Sonstige nicht finanzielle Vermögenswerte	636	468
Tatsächliche Steuererstattungsansprüche	296	235
Summe kurzfristiger Vermögenswerte	10.549	9.739
Geschäfts- oder Firmenwert	22.354	22.689
Immaterielle Vermögenswerte	3.884	4.280
Sachanlagen	2.284	2.192
Sonstige finanzielle Vermögenswerte	1.278	1.336
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen und sonstige Forderungen	106	87
Sonstige nicht finanzielle Vermögenswerte	375	332
Tatsächliche Steuererstattungsansprüche	401	282
Latente Steueransprüche	558	453
Summe langfristiger Vermögenswerte	31.239	31.651
Summe Vermögenswerte	41.788	41.390
Mio. €	2016	2015
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen und sonstige Verbindlichkeiten	1.047	1.088
Tatsächliche Steuerschulden	268	230
Finanzielle Verbindlichkeiten	323	841
Sonstige nicht finanzielle Verbindlichkeiten	2.274	3.407
Rückstellungen	191	299
Passive Rechnungsabgrenzungsposten	4.470	2.001
Summe kurzfristiger Schulden	8.574	7.867
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen und sonstige Verbindlichkeiten	94	81
Tatsächliche Steuerschulden	417	402
Finanzielle Verbindlichkeiten	8.705	8.681
Sonstige nicht finanzielle Verbindlichkeiten	300	331
Rückstellungen	201	180
Latente Steuerschulden	426	448
Passive Rechnungsabgrenzungsposten	106	106
Summe langfristiger Schulden	10.250	10.228
Summe Schulden	18.824	18.095
Gezeichnetes Kapital	1.229	1.229
Agien	580	558
Gewinnrücklagen	20.054	20.044
Sonstige Eigenkapitalbestandteile	2.189	2.561
Eigene Anteile	-1.114	-1.124
Eigenkapital, das den Eigentümern des Mutterunternehmens zuzurechnen ist	22.938	23.267
Nicht beherrschende Anteile	26	28
Summe Eigenkapital	22.963	23.295
Summe Eigenkapital und Schulden	41.788	41.390

Durch Rundungen können geringe Differenzen auftreten.

Konzernkapitalflussrechnung des SAP Konzerns (IFRS)

Mio. €	Q1–Q2 2016	Q1–Q2 2015
Gewinn nach Steuern	1.382	882
Anpassungen bei der Überleitung vom Gewinn nach Steuern auf die Cashflows aus der betrieblichen Tätigkeit:		
Abschreibungen	615	646
Ertragsteueraufwand	504	233
Finanzergebnis, netto	59	22
Erhöhung/Minderung der Wertberichtigungen auf Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	60	14
Anderer Anpassungen für zahlungsunwirksame Posten	12	-21
Erhöhung/Minderung der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen und sonstigen Forderungen	114	32
Erhöhung/Minderung sonstiger Vermögenswerte	-309	-156
Erhöhung/Minderung von Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen, Rückstellungen und sonstigen Verbindlichkeiten	-1.165	-412
Erhöhung/Minderung des passiven Rechnungsabgrenzungspostens	2.493	2.361
Gezahlte Zinsen	-120	-90
Erhaltene Zinsen	36	40
Gezahlte Ertragsteuern, abzüglich zurückerstatteter Beträge	-760	-776
Cashflows aus der betrieblichen Tätigkeit	2.921	2.775
Auszahlungen für Unternehmenszusammenschlüsse abzüglich übernommener Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	-16	-10
Einzahlungen aus derivativen Finanzinstrumenten in Zusammenhang mit Unternehmenszusammenschlüssen	0	266
Summe der Zahlungen für Unternehmenszusammenschlüsse abzüglich übernommener Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	-16	256
Auszahlungen für den Erwerb von immateriellen Vermögenswerten und Sachanlagen	-406	-276
Einzahlungen aus der Veräußerung von immateriellen Vermögenswerten und Sachanlagen	33	27
Auszahlungen für den Erwerb von Eigenkapital- oder Schuldinstrumenten anderer Unternehmen	-320	-1.099
Einzahlungen aus der Veräußerung von Eigenkapital- oder Schuldinstrumenten anderer Unternehmen	308	868
Cashflows aus Investitionstätigkeiten	-401	-224
Gezahlte Dividenden	-1.378	-1.316
Einzahlungen aus der Ausgabe von eigenen Anteilen	15	24
Einzahlungen aus Fremdkapitalaufnahmen	1	1.745
Rückzahlungen auf Fremdkapitalaufnahmen	-544	-2.520
Transaktionen mit nicht beherrschenden Anteilen	3	0
Cashflows aus Finanzierungstätigkeiten	-1.902	-2.067
Auswirkung von Wechselkursänderungen auf Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	177	111
Nettoverringerung/-erhöhung der Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	796	595
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente zu Beginn der Periode	3.411	3.328
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente am Ende der Periode	4.206	3.923

Durch Rundungen können geringe Differenzen auftreten.

Segmentinformationen (IFRS)

Anwendungen, Technologie & Services

Mio. €	Q2 2016		Q2 2015	Δ in %	
	zu aktuellen Kursen	währungs-bereinigt	zu aktuellen Kursen	zu aktuellen Kursen	währungs-bereinigt
Cloud-Subskriptionen und -Support	321	331	220	46	50
Softwarelizenzen	1.025	1.057	964	6	10
Softwaresupport	2.572	2.652	2.504	3	6
Softwarelizenzen und -Support	3.596	3.709	3.467	4	7
Cloud und Software	3.917	4.039	3.687	6	10
Services	827	853	822	1	4
Segmenterlöse	4.744	4.893	4.509	5	9
Cloud-Subskriptions- und -Supportkosten	-155	-159	-107	46	50
Softwarelizenz- und -Supportkosten	-461	-477	-482	-4	-1
Cloud- und Softwarekosten	-617	-637	-588	5	8
Servicekosten	-671	-697	-628	7	11
Umsatzkosten	-1.288	-1.334	-1.216	6	10
Segmentbruttogewinn	3.456	3.559	3.293	5	8
Sonstige Segmentaufwendungen	-1.570	-1.624	-1.528	3	6
Segmentergebnis	1.886	1.936	1.764	7	10
Margen					
Cloud-Subskriptionen und -Support Bruttomarge (in %)	52	52	51	0 Pp	0 Pp
Bruttomarge (in %)	73	73	73	0 Pp	0 Pp
Segmentmarge (in %)	40	40	39	1 Pp	0 Pp

SAP-Geschäftsnetzwerke

Mio. €	Q2 2016		Q2 2015	Δ in %	
	zu aktuellen Kursen	währungs-bereinigt	zu aktuellen Kursen	zu aktuellen Kursen	währungs-bereinigt
Cloud-Subskriptionen und -Support	389	397	329	18	21
Softwarelizenzen	0	0	0	0	0
Softwaresupport	7	7	9	-18	-17
Softwarelizenzen und -Support	7	7	9	-16	-14
Cloud und Software	396	405	337	17	20
Services	72	74	62	15	18
Segmenterlöse	468	479	400	17	20
Cloud-Subskriptions- und -Supportkosten	-92	-95	-83	11	14
Softwarelizenz- und -Supportkosten	0	0	0	0	0
Cloud- und Softwarekosten	-92	-95	-83	11	14
Servicekosten	-60	-62	-46	29	34
Umsatzkosten	-152	-156	-129	18	21
Segmentbruttogewinn	316	322	271	17	19
Sonstige Segmentaufwendungen	-233	-240	-207	13	16
Segmentergebnis	83	82	64	30	28
Margen					
Cloud-Subskriptionen und -Support Bruttomarge (in %)	76	76	75	2 Pp	1 Pp
Bruttomarge (in %)	68	67	68	0 Pp	0 Pp
Segmentmarge (in %)	18	17	16	2 Pp	1 Pp

Anwendungen, Technologie & Services

Mio. €	Q1–Q2 2016		Q1–Q2 2015	Δ in %	
	zu aktuellen Kursen	währungs-bereinigt	zu aktuellen Kursen	zu aktuellen Kursen	währungs-bereinigt
Cloud-Subskriptionen und -Support	616	628	416	48	51
Softwarelizenzen	1.616	1.665	1.646	-2	1
Softwaresupport	5.112	5.200	4.934	4	5
Softwarelizenzen und -Support	6.728	6.865	6.580	2	4
Cloud und Software	7.344	7.493	6.997	5	7
Services	1.629	1.670	1.607	1	4
Segmenterlöse	8.973	9.163	8.604	4	7
Cloud-Subskriptions- und -Supportkosten	-290	-295	-206	41	43
Softwarelizenz- und -Supportkosten	-922	-938	-947	-3	-1
Cloud- und Softwarekosten	-1.212	-1.234	-1.153	5	7
Servicekosten	-1.348	-1.389	-1.267	6	10
Umsatzkosten	-2.560	-2.622	-2.420	6	8
Segmentbruttogewinn	6.413	6.541	6.184	4	6
Sonstige Segmentaufwendungen	-3.072	-3.147	-3.036	1	4
Segmentergebnis	3.341	3.394	3.148	6	8
Margen					
Cloud-Subskriptionen und -Support Bruttomarge (in %)	53	53	51	2 Pp	2 Pp
Bruttomarge (in %)	71	71	72	0 Pp	0 Pp
Segmentmarge (in %)	37	37	37	1 Pp	0 Pp

SAP-Geschäftsnetzwerke

Mio. €	Q1–Q2 2016		Q1–Q2 2015	Δ in %	
	zu aktuellen Kursen	währungs-bereinigt	zu aktuellen Kursen	zu aktuellen Kursen	währungs-bereinigt
Cloud-Subskriptionen und -Support	761	766	634	20	21
Softwarelizenzen	0	0	0	0	0
Softwaresupport	14	14	17	-14	-14
Softwarelizenzen und -Support	14	14	16	-13	-13
Cloud und Software	776	780	651	19	20
Services	143	145	117	22	24
Segmenterlöse	919	925	768	20	20
Cloud-Subskriptions- und -Supportkosten	-184	-186	-159	16	17
Softwarelizenz- und -Supportkosten	0	0	0	0	0
Cloud- und Softwarekosten	-184	-186	-159	15	17
Servicekosten	-116	-118	-88	31	34
Umsatzkosten	-300	-305	-248	21	23
Segmentbruttogewinn	619	621	520	19	19
Sonstige Segmentaufwendungen	-462	-469	-390	18	20
Segmentergebnis	157	152	130	21	17
Margen					
Cloud-Subskriptionen und -Support Bruttomarge (in %)	76	76	75	1 Pp	1 Pp
Bruttomarge (in %)	67	67	68	0 Pp	-1 Pp
Segmentmarge (in %)	17	16	17	0 Pp	-1 Pp

Überleitungsrechnung von Non-IFRS zu IFRS

Mio. €, falls nicht anders bezeichnet	Q2 2016					Q2 2015			Veränderung in %		
	IFRS	Anp. ¹⁾	Non-IFRS ¹⁾	Währungs-einfluss ²⁾	Non-IFRS währungs-bereinigt ²⁾	IFRS	Anp. ¹⁾	Non-IFRS ¹⁾	IFRS	Non-IFRS ¹⁾	Non-IFRS währungs-bereinigt ²⁾
Umsatz											
Cloud-Subskriptionen und -Support	720	1	721	19	740	552	2	555	30	30	33
Softwarelizenzen	1.040	2	1.042	33	1.075	979	0	979	6	6	10
Softwaresupport	2.598	0	2.598	81	2.679	2.531	0	2.531	3	3	6
Softwarelizenzen und -Support	3.639	2	3.640	114	3.755	3.510	0	3.510	4	4	7
Cloud und Software	4.359	2	4.361	133	4.494	4.062	2	4.065	7	7	11
Services	878	0	878	29	907	908	0	908	-3	-3	0
Umsatzerlöse	5.237	2	5.239	162	5.401	4.970	2	4.972	5	5	9
Operative Aufwendungen											
Cloud-Subskriptions- und -Supportkosten	-310	59	-251			-240	50	-190	29	32	
Softwarelizenz- und -Supportkosten	-507	47	-460			-560	73	-487	-10	-6	
Cloud- und Softwarekosten	-816	106	-711			-800	123	-677	2	5	
Servicekosten	-733	12	-721			-738	43	-695	-1	4	
Umsatzkosten	-1.549	118	-1.431			-1.539	166	-1.372	1	4	
Bruttogewinn	3.688	120	3.808			3.431	169	3.600	7	6	
Forschungs- und Entwicklungskosten	-710	21	-689			-698	53	-645	2	7	
Vertriebs- und Marketingkosten	-1.473	82	-1.391			-1.412	94	-1.318	4	6	
Allgemeine Verwaltungskosten	-229	12	-217			-256	10	-246	-10	-12	
Restrukturierungskosten	-11	11	0			-367	367	0	-97	k. A.	
Sonstige betriebliche Aufwendungen und Erträge, netto	4	0	4			3	0	3	33	33	
Operative Aufwendungen	-3.968	245	-3.724	-134	-3.858	-4.269	691	-3.578	-7	4	8
Ergebnisse											
Betriebsergebnis	1.269	247	1.516	28	1.543	701	693	1.394	81	9	11
Sonstige Aufwendungen und Erträge, netto	-101	0	-101			-53	0	-53	91	91	
Finanzierungserträge	38	0	38			39	0	39	-2	-2	
Finanzierungsaufwendungen	-62	0	-62			-50	0	-50	23	23	
Finanzergebnis, netto	-23	0	-23			-11	0	-11	>100	>100	
Gewinn vor Steuern	1.144	247	1.391			637	693	1.330	80	5	
Ertragsteueraufwand	-331	-81	-412			-168	-201	-369	97	11	
Gewinn nach Steuern	813	167	979			469	492	960	73	2	
den Eigentümern des Mutterunternehmens zuzurechnen	816	167	982			471	492	963	73	2	
den nicht beherrschenden Anteilen zuzurechnen	-3	0	-3			-3	0	-3	23	23	
Kennzahlen											
Operative Margin (in %)	24,2		28,9		28,6	14,1		28,0	10,1Pp	0,9Pp	0,5Pp
Effektive Steuerquote (in %)	28,9		29,6			26,4		27,8	2,5Pp	1,8Pp	
Ergebnis je Aktie, unverwässert (in €)	0,68		0,82			0,39		0,80	73	2	

¹⁾ Anpassungen beim Umsatz beziehen sich auf Softwaresupport, Cloud-Subskriptionen und -Support und andere periodisch wiederkehrende Umsätze, die übernommene Unternehmen als eigenständige Unternehmen ausgewiesen hätten. SAP ist es aufgrund der IFRS-Rechnungslegungsvorschriften für Unternehmenszusammenschlüsse nicht erlaubt, diese Erlöse in voller Höhe auszuweisen. Aufwandsanpassungen beziehen sich auf akquisitionsbedingte Aufwendungen, Aufwendungen für anteilsbasierte Vergütungsprogramme, sowie Restrukturierungsaufwendungen.

²⁾ Währungsbereinigte Umsatz- und Ergebniszahlen werden berechnet, indem Umsatz und Ergebnis der aktuellen Berichtsperiode mit den durchschnittlichen Wechselkursen der Vorjahresperiode anstatt der laufenden Periode umgerechnet werden. Währungsbereinigte Periodenveränderungen werden berechnet durch den Vergleich der währungsbereinigten Non-IFRS-Zahlen der Berichtsperiode mit den Non-IFRS-Zahlen der Vorjahresperiode.

Weitere Angaben zu diesen Anpassungen und ihren Beschränkungen sowie zu unseren währungsbereinigten Kennzahlen finden Sie auf unserer Internetseite www.sap.com/corporate-de/investors/newsandreports/reporting-framework.epx unter „Non-IFRS-Finanzinformationen und -Schätzungen“.

Durch Rundungen können geringe Differenzen auftreten.

Mio. €, falls nicht anders bezeichnet	Q1–Q2 2016					Q1–Q2 2015					Δ in %	
	IFRS	Anp. ¹⁾	Non-IFRS ¹⁾	Währungs-einfluss ²⁾	Non-IFRS währungs-bereinigt ²⁾	IFRS	Anp. ¹⁾	Non-IFRS ¹⁾	IFRS	Non-IFRS ¹⁾		Non-IFRS währungs-bereinigt ²⁾
Umsatz												
Cloud-Subskriptionen und -Support	1.397	1	1.399	17	1.415	1.056	8	1.063	32	32	33	
Software-lizenzen	1.649	2	1.651	51	1.702	1.675	0	1.675	-2	-1	2	
Software-support	5.162	0	5.163	88	5.251	4.985	0	4.985	4	4	5	
Software-lizenzen und -Support	6.811	2	6.813	139	6.953	6.660	0	6.660	2	2	4	
Cloud und Software	8.208	4	8.212	156	8.368	7.715	8	7.723	6	6	8	
Services	1.755	0	1.755	43	1.799	1.751	0	1.751	0	0	3	
Umsatzerlöse	9.964	4	9.967	200	10.167	9.467	8	9.475	5	5	7	
Operative Aufwendungen												
Cloud-Subskriptions- und -Supportkosten	-597	118	-479			-465	98	-368	28	30		
Software-lizenz- und -Supportkosten	-1.007	99	-908			-1.103	146	-957	-9	-5		
Cloud- und Softwarekosten	-1.604	217	-1.387			-1.568	244	-1.325	2	5		
Servicekosten	-1.506	30	-1.476			-1.465	92	-1.373	3	7		
Umsatzkosten	-3.110	247	-2.864			-3.034	336	-2.698	3	6		
Bruttogewinn	6.854	250	7.104			6.433	344	6.777	7	5		
Forschungs- und Entwicklungskosten	-1.419	49	-1.370			-1.393	108	-1.285	2	7		
Vertriebs- und Marketingkosten	-2.871	191	-2.680			-2.758	190	-2.568	4	4		
Allgemeine Verwaltungskosten	-460	27	-433			-528	52	-476	-13	-9		
Restrukturisierungskosten	-22	22	0			-418	418	0	-95	k. A.		
Sonstige betriebliche Aufwendungen und Erträge, netto	-1	0	-1			3	0	3	<-100	<-100		
Operative Aufwendungen	-7.882	535	-7.348	-177	-7.525	-8.128	1.104	-7.024	-3	5	7	
Ergebnisse												
Betriebsergebnis	2.082	538	2.620	22	2.642	1.339	1.112	2.451	56	7	8	
Sonstige Aufwendungen und Erträge, netto	-136	0	-136			-201	0	-201	-32	-32		
Finanzierungserträge	73	0	73			87	0	87	-16	-16		
Finanzierungsaufwendungen	-132	0	-132			-109	0	-109	21	21		
Finanzergebnis, netto	-59	0	-59			-22	0	-22	>100	>100		
Gewinn vor Steuern	1.887	538	2.425			1.115	1.112	2.227	69	9		
Ertragsteueraufwand	-504	-178	-683			-233	-338	-571	>100	20		
Gewinn nach Steuern	1.382	360	1.742			882	775	1.657	57	5		
den Eigentümern des Mutterunternehmens zuzurechnen	1.388	360	1.748			885	775	1.660	57	5		
den nicht beherrschenden Anteilen zuzurechnen	-5	0	-5			-3	0	-3	74	74		
Kennzahlen												
Operative Margin (in %)	20,9		26,3		26,0	14,1		25,9	6,8Pp	0,4Pp	0,1Pp	
Effektive Steuerquote (in %)	26,7		28,1			20,9		25,6	5,8Pp	2,5Pp		
Ergebnis je Aktie, unverwässert (in €)	1,16		1,46			0,74		1,39	57	5		

¹⁾ Anpassungen beim Umsatz beziehen sich auf Softwaresupport, Cloud-Subskriptionen und -Support und andere periodisch wiederkehrende Umsätze, die übernommene Unternehmen als eigenständige Unternehmen ausgewiesen hätten. SAP ist es aufgrund der IFRS-Rechnungslegungsvorschriften für Unternehmenszusammenschlüsse nicht erlaubt, diese Erlöse in voller Höhe auszuweisen. Aufwandsanpassungen beziehen sich auf akquisitionsbedingte Aufwendungen, Aufwendungen für anteilsbasierte Vergütungsprogramme, sowie Restrukturierungsaufwendungen.

²⁾ Währungs-bereinigte Umsatz- und Ergebniszahlen werden berechnet, indem Umsatz und Ergebnis der aktuellen Berichtsperiode mit den durchschnittlichen Wechselkursen der Vorjahresperiode anstatt der laufenden Periode umgerechnet werden. Währungs-bereinigte Periodenveränderungen werden berechnet durch den Vergleich der währungs-bereinigten Non-IFRS-Zahlen der Berichtsperiode mit den Non-IFRS-Zahlen der Vorjahresperiode.

Weitere Angaben zu diesen Anpassungen und ihren Beschränkungen sowie zu unseren währungs-bereinigten Kennzahlen finden Sie auf unserer Internetseite www.sap.com/corporate-de/investors/newsandreports/reporting-framework.epx unter „Non-IFRS-Finanzinformationen und -Schätzungen“.

Durch Rundungen können geringe Differenzen auftreten.

Non-IFRS-Anpassungen – Ist-Werte und Schätzungen

Mio. €	Geschätzte Beträge für Gesamtjahr 2016	Q2 2016	Q1-Q2 2016	Q2 2015	Q1-Q2 2015
Betriebsergebnis (IFRS)		1.269	2.082	701	1.339
Anpassungen auf Umsatzerlöse	<20	2	4	2	8
Anpassungen auf akquisitionsbedingte Aufwendungen	680 bis 730	166	336	188	371
Anpassungen auf Aufwendungen für anteilsbasierte Vergütungsprogramme	560 bis 610	67	177	135	314
Anpassungen auf Restrukturierungsaufwendungen	30 bis 50	11	22	367	418
Anpassungen auf operative Aufwendungen		245	535	691	1.104
Anpassungen auf das Betriebsergebnis		247	538	693	1.112
Betriebsergebnis (non-IFRS)		1.516	2.620	1.394	2.451

Non-IFRS-Anpassungen nach Funktionsbereichen

Mio. €	Q2 2016					Q2 2015				
	IFRS	Akquisitions- bedingt	SBP ¹⁾	Restruk- turierung	Non- IFRS	IFRS	Akquisitions- bedingt	SBP ¹⁾	Restruk- turierung	Non- IFRS
Cloud- und Softwarekosten	-816	97	8	0	-711	-800	106	15	0	-677
Servicekosten	-733	3	9	0	-721	-738	21	22	0	-695
Forschungs- und Entwicklungskosten	-710	2	19	0	-689	-698	16	40	0	-645
Vertriebs- und Marketing- kosten	-1.473	59	23	0	-1.391	-1.412	45	49	0	-1.318
Allgemeine Verwaltungs- kosten	-229	4	8	0	-217	-256	1	9	0	-246
Restrukturierungskosten	-11	0	0	11	0	-367	0	0	367	0
Sonstige betriebliche Aufwendungen und Erträge, netto	4	0	0	0	4	3	0	0	0	3
Anpassungen auf operative Aufwendungen	-3.968	166	67	11	-3.724	-4.269	188	135	367	-3.578

¹⁾ Anteilsbasierte Vergütung

Mio. €	Q1-Q2 2016					Q1-Q2 2015				
	IFRS	Akquisitions- bedingt	SBP ¹⁾	Restruk- turierung	Non-IFRS	IFRS	Akquisitions- bedingt	SBP ¹⁾	Restruk- turierung	Non- IFRS
Cloud- und Softwarekosten	-1.604	195	22	0	-1.387	-1.568	209	32	0	-1.325
Servicekosten	-1.506	6	24	0	-1.476	-1.465	41	50	0	-1.373
Forschungs- und Entwicklungskosten	-1.419	5	44	0	-1.370	-1.393	31	80	0	-1.285
Vertriebs- und Marketing- kosten	-2.871	123	67	0	-2.680	-2.758	88	102	0	-2.568
Allgemeine Verwaltungs- kosten	-460	7	20	0	-433	-528	1	51	0	-476
Restrukturierungskosten	-22	0	0	22	0	-418	0	0	418	0
Sonstige betriebliche Aufwendungen und Erträge, netto	-1	0	0	0	-1	3	0	0	0	3
Anpassungen auf operative Aufwendungen	-7.882	336	177	22	-7.348	-8.128	371	314	418	-7.024

¹⁾ Anteilsbasierte Vergütung

Ohne den gesonderten Ausweis der Restrukturierungskosten in unserer Gewinn- und Verlustrechnung hätte sich folgende Aufteilung ergeben:

Mio. €	Q2 2016	Q1 – Q2 2016	Q2 2015	Q1 – Q2 2015
Cloud- und Softwarekosten	1	2	53	60
Servicekosten	2	5	129	145
Forschungs- und Entwicklungskosten	0	3	101	109
Vertriebs- und Marketingkosten	8	11	73	88
Allgemeine Verwaltungskosten	0	1	11	16
Restrukturierungskosten	11	22	367	418

Umsatz nach Regionen (IFRS und non-IFRS)

Mio. €	Q2 2016					Q2 2015			Δ in %		
	IFRS	Anp. ¹⁾	Non-IFRS ¹⁾	Währungs-einfluss ²⁾	Non-IFRS währungs-bereinigt ²⁾	IFRS	Anp. ¹⁾	Non-IFRS ¹⁾	IFRS	Non-IFRS ¹⁾	Non-IFRS währungs-bereinigt ²⁾
Cloud-Subskriptions- und -Supporterlöse nach Regionen											
Region EMEA	168	0	168	4	172	122	0	122	38	38	41
Region Amerika	482	0	483	14	496	382	2	384	26	26	29
Region APJ	70	0	70	2	71	49	0	49	44	44	47
Cloud-Subskriptions- und -Supporterlöse	720	1	721	19	740	552	2	555	30	30	33
Cloud- und Softwareerlöse nach Regionen											
Region EMEA	1.872	0	1.872	67	1.938	1.749	0	1.749	7	7	11
Region Amerika	1.809	2	1.812	53	1.865	1.679	2	1.681	8	8	11
Region APJ	678	0	678	13	691	634	0	634	7	7	9
Cloud- und Softwareerlöse	4.359	2	4.361	133	4.494	4.062	2	4.065	7	7	11
Umsatzerlöse nach Regionen											
Deutschland	681	0	681	0	681	630	0	630	8	8	8
Übrige Region EMEA	1.588	0	1.589	77	1.666	1.509	0	1.509	5	5	10
Region EMEA	2.270	0	2.270	77	2.347	2.139	0	2.139	6	6	10
USA	1.739	2	1.741	35	1.776	1.654	2	1.656	5	5	7
Übrige Region Amerika	427	0	427	33	460	411	0	411	4	4	12
Region Amerika	2.165	2	2.167	68	2.235	2.064	2	2.066	5	5	8
Japan	200	0	200	-20	180	152	0	152	32	32	19
Übrige Region APJ	602	0	602	36	639	615	0	615	-2	-2	4
Region APJ	802	0	802	17	819	767	0	767	5	5	7
Umsatzerlöse	5.237	2	5.239	162	5.401	4.970	2	4.972	5	5	9

¹⁾ Anpassungen beim Umsatz beziehen sich auf Softwaresupport, Cloud-Subskriptionen und -Support und andere periodisch wiederkehrende Umsätze, die übernommene Unternehmen als eigenständige Unternehmen ausgewiesen hätten. SAP ist es aufgrund der IFRS-Rechnungslegungsvorschriften für Unternehmenszusammenschlüsse nicht erlaubt, diese Erlöse in voller Höhe auszuweisen.

²⁾ Währungsbereinigte Umsatzzahlen werden berechnet, indem die Umsätze der aktuellen Berichtsperiode mit den durchschnittlichen Wechselkursen der Vorjahresperiode anstatt der laufenden Periode umgerechnet werden. Währungsbereinigte Periodenveränderungen werden berechnet durch den Vergleich der währungsbereinigten Non-IFRS-Zahlen der Berichtsperiode mit den Non-IFRS-Zahlen der Vorjahresperiode.

Weitere Angaben zu diesen Anpassungen und ihren Beschränkungen sowie zu unseren währungsbereinigten Kennzahlen finden Sie auf unserer Internetseite www.sap.com/corporate-de/investors/newsandreports/reporting-framework.epx unter „Non-IFRS-Finanzinformationen und -Schätzungen“.

Durch Rundungen können geringe Differenzen auftreten.

Mio. €	Q1–Q2 2016					Q1–Q2 2015					Δ in %	
	IFRS	Anp. ¹⁾	Non-IFRS ¹⁾	Währungseinfluss ²⁾	Non-IFRS währungs-bereinigt ²⁾	IFRS	Anp. ¹⁾	Non-IFRS ¹⁾	IFRS	Non-IFRS ¹⁾		Non-IFRS währungs-bereinigt ²⁾
Cloud-Subskriptions- und -Supporterlöse nach Regionen												
Region EMEA	329	0	329	5	334	229	1	230	44	43	45	
Region Amerika	942	1	943	9	952	733	7	740	28	27	29	
Region APJ	127	0	127	3	130	93	0	93	36	35	39	
Cloud-Subskriptions- und -Supporterlöse	1.397	1	1.399	17	1.415	1.056	8	1.063	32	32	33	

Cloud- und Softwareerlöse nach Regionen												
Region EMEA	3.557	1	3.558	96	3.654	3.311	1	3.312	7	7	10	
Region Amerika	3.393	3	3.396	34	3.429	3.195	7	3.202	6	6	7	
Region APJ	1.259	0	1.259	26	1.285	1.209	0	1.209	4	4	6	
Cloud- und Softwareerlöse	8.208	4	8.212	156	8.368	7.715	8	7.723	6	6	8	

Umsatzerlöse nach Regionen												
Deutschland	1.286	0	1.286	0	1.286	1.188	0	1.188	8	8	8	
Übrige Region EMEA	3.030	0	3.031	113	3.144	2.884	1	2.885	5	5	9	
Region EMEA	4.316	1	4.317	113	4.430	4.072	1	4.073	6	6	9	
USA	3.344	3	3.347	9	3.356	3.117	6	3.123	7	7	7	
Übrige Region Amerika	798	0	798	44	842	810	0	810	-1	-1	4	
Region Amerika	4.142	3	4.145	53	4.198	3.926	7	3.933	5	5	7	
Japan	369	0	369	-28	341	306	0	307	20	20	11	
Übrige Region APJ	1.137	0	1.137	62	1.199	1.162	0	1.162	-2	-2	3	
Region APJ	1.506	0	1.506	34	1.539	1.468	0	1.469	3	3	5	
Umsatzerlöse	9.964	4	9.967	200	10.167	9.467	8	9.475	5	5	7	

¹⁾ Anpassungen beim Umsatz beziehen sich auf Softwaresupport, Cloud-Subskriptionen und -Support und andere periodisch wiederkehrende Umsätze, die übernommene Unternehmen als eigenständige Unternehmen ausgewiesen hätten. SAP ist es aufgrund der IFRS-Rechnungslegungsvorschriften für Unternehmenszusammenschlüsse nicht erlaubt, diese Erlöse in voller Höhe auszuweisen.

²⁾ Währungsberichtigte Umsatzzahlen werden berechnet, indem die Umsätze der aktuellen Berichtsperiode mit den durchschnittlichen Wechselkursen der Vorjahresperiode anstatt der laufenden Periode umgerechnet werden. Währungsberichtigte Periodenveränderungen werden berechnet durch den Vergleich der währungsberichtigten Non-IFRS-Zahlen der Berichtsperiode mit den Non-IFRS-Zahlen der Vorjahresperiode.

Weitere Angaben zu diesen Anpassungen und ihren Beschränkungen sowie zu unseren währungsberichtigten Kennzahlen finden Sie auf unserer Internetseite www.sap.com/corporate-de/investors/newsandreports/reporting-framework.epx unter „Non-IFRS-Finanzinformationen und -Schätzungen“.

Durch Rundungen können geringe Differenzen auftreten.

Mitarbeiter nach Regionen und Funktionsbereichen

	30.6.2016				30.6.2015			
	EMEA	Amerika	APJ	Gesamt	EMEA	Amerika	APJ	Gesamt
Vollzeitbeschäftigte								
Cloud und Software	6.214	4.054	5.084	15.352	5.899	3.805	4.915	14.619
Services	6.443	4.006	3.738	14.187	6.673	3.806	3.193	13.672
Forschung und Entwicklung	9.927	4.501	7.382	21.810	9.247	3.994	6.148	19.389
Vertrieb und Marketing	8.109	8.350	4.202	20.661	7.703	7.497	3.797	18.997
Allgemeine Verwaltung	2.542	1.677	990	5.208	2.461	1.661	1.017	5.139
Infrastruktur	1.530	772	443	2.745	1.483	811	387	2.681
SAP-Konzern (30.6.)	34.764	23.359	21.838	79.962	33.467	21.574	19.456	74.497
davon entfallen auf Unternehmenserwerbe ¹⁾	25	25	0	50	0	0	0	0
SAP-Konzern (Durchschnitt erstes Halbjahr)	34.284	22.861	21.416	78.561	33.469	21.740	19.171	74.381

¹⁾ für Unternehmenserwerbe abgeschlossen zwischen 1. Januar und 30. Juni des entsprechenden Jahres.