

Framgångsrika kunder

Det är 80 år sedan **Abu AB** i Svängsta grundades. I dag är **Abu Garcia** ett av världens mest kända varumärken och företagets finmekaniska produkter används av sportfiskare på alla kontinenter. Företaget har utvecklats i dubbel takt jämfört med utvecklingen av sportfisket världen över. För att behålla sin marknadsledande position i en ständigt växande bransch ingår **Abu Garcia** numera i den världsomspännande koncernen **Pure Fishing** med huvudkontor i USA.

Abu Garcia
FOR LIFE.™



ABU GARCIA

GLOBALT NÄTVERK OCH SUPPORT

De berömda Ambassadeurrullarna tillverkas fortfarande i Sverige. Eftersom produktionen av fiskespön ligger i Asien och fiskelinorna tillverkas i USA, krävs ett väl utvecklat affärssystem och processer för att rationalisera produktionen och "flytta" produkterna mellan kontinenterna. När koncernen började utvärdera tänkbara systemlösningar hade de några affärskritiska krav. Det nya affärssystemet skulle utgöra en långsiktig lösning och kravet var en stabil leverantör. Systemet skulle vara skalbart och kunna utökas med ytterligare funktionaliteter. Systemet skulle klara ett globalt nätverk och global support. Valet föll på SAP. Epona Data AB var partner när den europeiska delen av verksamheten skulle ta steget in i en global effektivisering av verksamheten med stöd av SAPs affärssystem.

SAP knyter samman Pure Fishing i ett globalt kraftfullt system för hela administrationen. Den världsomspännande koncernens ekonomi, controlling, försäljning, inköp, produktion, lager med lageradministration och kvalitetshantering finns inom några knapptrycks räckhåll. Systemet har täckning i 16 länder och kan därför i verklig mening kallas globalt.

- Tidigare fanns delar av information spridd överallt, nu får vi total information om verksamheten över hela världen, säger Tim Conrad, finans- och marknadschef för den nordiska verksamheten.

- I stället för att be om information får jag automatiskt tillgång till den. Jag kan se den och ställa frågor direkt. Vi kan fokusera på viktigare saker än på administration.

**SAP SVENSKA AB**

Box 12297
102 27 Stockholm
Sweden
T +46 8-587 700 00
F +46 8-587 700 01
www.sap.com

RÄTT FOKUS

Tim Conrad tar ett exempel. Säg att vi har en omfattande kampanj för spinnrullar i USA och att försäljningen ökar dramatiskt.

- Vi måste då kunna fylla på lagren mycket snabbt. Var i världen har vi spinnrullar i lager? Med ett par tangenttryck hittar vi dem och kan snabbt flytta dem till platser där efterfrågan blivit större än vi kanske kunnat förutse. "Onödig lagerhållning" är bortglömda ord, samtidigt som vi får ett jämnt distributionsflöde.

- Nu har företaget ett integrerat order- och faktureringsflöde, säger Epona Datas Anders Hansson. I samma ögonblick som det norska säljbolaget skapar en kundorder, ser man den i leveransplaneringen på färdiglagret i Sverige. Om kunden så önskar, kan man påbörja plockning och packning omedelbart. Hela hanteringen underlättas, man får exakta besked och administrationen minimeras.

BRED ERFARENHET

Att implementationen av SAP har inneburit en stor omställning för flera av de anställda vid Abu i Svängsta är ingen hemlighet. Det tar tid att införa ett nytt arbetssätt med nya rutiner. Epona Data arbetar efter SAPs ASAP-metod (Accelerated SAP) som tagits fram med hjälp av erfarenheter från tusentals installationer världen över. Metoden säkerställer att viktiga moment i en systeminstallation planeras och verkställs. Den omfattar även teknisk infrastruktur, processgenomgångar, uppsättning, test, kvalitetskontroll och utbildning.

Antal anställda: 260

Omsättning: 340 miljoner SEK

Antal användare: 90 (450 globalt)

Partner: Epona Data AB

Hårdvara: Compaq

Databas: SQL

- Till grund för vårt beslut att välja Epona Data låg konsulternas breda praktiska erfarenhet och den goda relation som vi etablerade på ett tidigt stadium, säger Tim Conrad. Redan efter första mötet kände vi att personkemin stämde perfekt. Vi såg också fördelen med att bli en väldigt viktig kund hos ett mindre konsultföretag. Det var också tryggt att veta att SAP finns med i bakgrunden. Att kunna kombinera en mindre konsultpartners flexibilitet, uppmärksamhet och tillgänglighet med en marknadsledande systemleverantörs trygghet, styrka och utvecklingsresurser är en perfekt kombination enligt Tim.