

Historia de éxito de clientes SAP
myMeatIndustries@Seidor



Para **Esteban España, S.A.**, **myMeatIndustries@Seidor** es la solución idónea para su estrategia de expansión y diversificación, por su potencia y versatilidad. Además, nos garantiza estar siempre en la vanguardia tecnológica en cuanto a gestión empresarial se refiere.



ESTEBAN ESPAÑA, S.A.:
EXPANSIÓN Y
DIVERSIFICACIÓN CON
myMeatIndustries@Seidor

Esteban España, S.A. es una empresa que elabora productos cárnicos en Olot desde 1947, capital de la Garrotxa, una de las cunas de la artesanía gastronómica catalana.

Con una facturación de 68.4 millones de Euros y 370 empleados, ha combinado durante este tiempo la sabiduría con los más modernos métodos de producción, pensando en un único objetivo: la calidad. Esta se ha conseguido con las mejores materias primas, los más exigentes sistemas de control e higiene y la más avanzada tecnología, pero siempre respetando la filosofía de hacer las cosas con tiempo y a conciencia.

La gama de productos de España incluye productos tan variados como: embutidos, jamón curado, pancetas/bacon, jamón cocido, loncheados, fiambres y tapas. Mucha variedad pero una sola calidad.

Esteban España, S.A. es una empresa familiar que a lo largo de su historia no ha dejado de cambiar y evolucionar, y todo ello, con un único objetivo: que la calidad y el sabor de lo auténtico no cambien nunca. Eso es lo que distingue a todos los productos de España.

SITUACIÓN ANTERIOR

Con anterioridad a la utilización de las soluciones de SAP, Esteban España, S.A, trabajaba con tres sistemas informáticos diferenciados. Disponía de un sistema propio que contemplaba prácticamente todas las áreas funcionales de la empresa. Este sistema era correcto funcionalmente pero carecía de una correcta integración entre las distintas áreas de la empresa y era problemática su actualización tecnológica.

De esta situación se desprendió la necesidad de la implantación de un nuevo sistema que englobase a todo el Grupo de empresas.

La amplia funcionalidad de la plataforma mySAP Business Suite; la cual cubría las necesidades actuales y futuras de la empresa; su estandarización, implantación a nivel mundial y capacidad tecnológica, unido a la alta calidad técnica de los profesionales de Seidor y su decidida apuesta por el sector cárnico, fueron elementos claves que impulsaron a Esteban España, S.A. a utilizar la solución específica para el sector myMeatIndustries@Seidor, basada en la tecnología de SAP y desarrollada por Seidor.

EL PROYECTO

El proyecto de implantación tuvo una duración de 11 meses y fue realizado por Seidor, empresa consultora designada por SAP como Value Added Reseller (VAR) y englobada en el canal de venta indirecta de SAP.

"Con la ayuda de SAP hemos conseguido dotar a nuestra empresa de una excelente plataforma tecnológica que nos permite dar respuesta a todos los requerimientos actuales de nuestros departamentos y estar preparados para los retos futuros."

Xavier España

Gerente

Esteban España, S.A.

El número de usuarios que utilizan diariamente la solución son 60. myMeatIndustries@Seidor esta instalada sobre servidor IBM Netfinity, sistema operativo Windows NT y base de datos MSSQL.

Cobertura Funcional

Los módulos implantados de la solución myMeatIndustries@Seidor han sido los siguientes:

Área Financiera

- Contabilidad General (FI)
- Tesorería/Gestión de caja (TR)
- Activos Fijos (AM)
- Deudores/Gestión de créditos (FI-AR)
- Acreedores (FI-AP)
- Controlling (CO)
- Análisis de rentabilidad (CO-PA)

Área Logística

- Gestión de materiales (MM)
- Ventas y distribución (SD)
- Producción (PP)
- Sistema de información logística (SIL) Sistema estadístico que integra información estadística correspondiente a la Gestión de Compras, Gestión de Stocks, Soporte de ventas y Ventas.

Los procesos de negocio soportados por la solución myMeatIndustries@Seidor son los siguientes:

Finanzas

- Contabilidad general:
 - Contabilización mediante plantillas predefinidas de asientos, así como modelos de imputación analítica.
 - Control de cuentas con consultas parametrizables.
 - Operaciones de cierre. Permite cerrar y reabrir periodos.
 - Obtención de todos los informes legales.
- Gestión de clientes:
 - Datos maestros generales y propios de cada sociedad.
 - Integración con facturación.
 - Cuenta contable asociada para clientes.
 - Amplias funcionalidades para gestión de cobros.
- Gestión de proveedores:
 - Datos maestros generales y propios de cada sociedad.
 - Integración con compras.
 - Cuenta contable asociada para proveedores.
 - Amplias funcionalidades para gestión de pagos.



- Entrada de mercancías y trazabilidad. Doble unidad de medida: unidades y kilogramos.
- Contabilización de facturas. Emisión de autofacturas.
- Compras de materias auxiliares:
 - Gestión completa de datos maestros de materiales y proveedores.
 - Gestión de ofertas, pedidos, programaciones, contratos, ...
 - Gestión de propuestas de pedidos cursadas por otros departamentos de la empresa.
 - Envíos de pedidos por EDI, fax y/o e-mail
 - Homologación de proveedores.
 - Gestión de etiquetaje con código de barras, en recepción, para facilitar la trazabilidad de los consumos.
- Compras de servicios:
 - Gestión de compras de servicios de transporte. Autofacturación.
 - Gestión de compras de servicios de terceros ("maquila"). Autofacturación.
 - Gestión de compras de servicios adicionales: limpieza, seguridad, ...

Comercial

- Impresión directa de cheques y pagarés.
- Gestión completa IRPF.
- Gestión de Activos Fijos:
 - Identificación de activo por número y subnúmero.
 - Datos maestros por cada elemento de inmovilizado.
 - Integración con compras.
 - Diferentes tipos de amortización para un activo: fiscal, analítica, ...
 - Completo sistema de información sobre activos
- Tesorería:
 - Informe de posición de cuentas bancarias, e informe de previsión con información de facturas y abonos de clientes y proveedores.
 - Detalle por grupo de tesorería y nivel para clientes y proveedores.
 - Libro de Caja.
- Compras de fresco:
 - Gestión completa de datos maestros de materiales y proveedores.
 - Gestión de pedidos y visualización de totales por día y semana.
 - Gestión de tarifas semanales.
 - Envíos de pedidos por EDI, fax y/o e-mail.
- Datos maestros:
 - Datos de mercancías y productos terminados.
 - Datos de clientes potenciales, clientes y esporádicos.
 - Datos de otros interlocutores: Vendedores, Comisionistas, Secciones de Hiper, Transportistas, Pagadores, ...
 - Jerarquías de clientes.
 - Condiciones de precios y descuentos en factura, fuera factura, promociones y bonificaciones en especie.
- Documentos de venta:
 - Gestión de ofertas a clientes.
 - Ágil y completa gestión de pedidos de clientes, copiando y permitiendo modificar (si se autoriza) todos los datos maestros del cliente, material y condiciones.
 - Captación automática de pedidos vía PDA de los vendedores.
- Preparación de expediciones:
 - Resumen de pedidos a preparar y resúmenes por ruta de reparto.
 - Integración con lectores de código de barras y basculas.
 - Etiquetado de producto. Marcas blancas.
 - Control de palets (CHEP) y envases.
 - Acuse de recibo de entrega.

- Facturación.
- Devoluciones, cargos y abonos.

Producción

- Datos maestros:
 - Datos de materiales, escandallos, proceso de producción, secciones, máquinas, turnos de operarios, ...
- Ordenes de fabricación:
 - Permite la modificación del escandallo y el proceso a nivel de orden.
 - Precálculo de costes teóricos.
 - Notificaciones de consumos de materiales y tiempos.
 - Integración con Control de Producción.
 - Cálculo de costes reales de la orden. Análisis de desviaciones.

Calidad

- Homologación de proveedores.
- Gestión de pautas de inspección.
- Calidad en recepción:
 - Calidad concertada versus inspección propia.
 - Creación de lotes de inspección con muestras automáticas.
 - Análisis del lote y entrada de resultados
 - Decisión de uso del lote. Gestión de la posible devolución.
 - Gestión de no conformidades con proveedores.
- Calidad en el proceso de producción:
 - Creación de lotes de inspección con muestras automáticas.
 - Análisis del lote y entrada de resultados.
 - Decisión de uso del lote. Gestión de la posible cuarentena.
 - Gestión de no conformidades internas.
- Calidad en almacén:
 - Creación de lotes de inspección con muestras automáticas.
 - Análisis del lote y entrada de resultados
 - Decisión de uso del lote. Gestión de la posible cuarentena.
 - Gestión de no conformidades internas.

DE UN VISTAZO

Solución SAP:	myMeatIndustries@Seidor
Áreas:	Contabilidad General (FI) Tesorería/Gestión de Caja (TR) Activos Fijos (AM) Deudores/ Gestión de Créditos (FI-AR) Acreedores (FI-AP) Controlling (CO) Análisis de Rentabilidad (CO-PA) Gestión de Materiales (MM) Ventas y Distribución (SD) Producción (PP) Sistema de información logística (SIL)
Plataforma de Hardware:	IBM Netfinity
Sistema Operativo:	Windows NT
Base de Datos:	MSSQL
Número de Usuarios:	60
VAR de Implementación:	Seidor

BENEFICIOS

Entre los principales beneficios derivados de la utilización de la solución myMeatIndustries@Seidor cabe destacar:

- Gestión centralizada de todas las delegaciones, proporcionando una mejora muy importante en cuanto a versatilidad y control de procesos.
- Disponer de información "on-line" de todos los procesos de negocio.
- Fiabilidad de la información proporcionada por el sistema y dato único.
- Integración de todas las áreas funcionales de la empresa.