

SAP Customer Success Story Branża budowlana



W SKRÓCIE:

Nazwa firmy

- BISAN Sp. z o.o.

Branża

- Produkcja i sprzedaż materiałów budowlanych oraz instalatorskich

Data założenia

- 1997 r.

Liczba pracowników

- 40

Partner wdrożeniowy

- SUPREMIS Sp. z o.o.

Rozwiązania i usługi

- SAP Business One, wersja 2007A
- R2 Płatnik dla SAP Business One
- SAP Business One STI - wersja dedykowana dla firm dystrybucyjnych

Liczba użytkowników systemu

- 22

Liczba dokumentów sprzedaży

- ok. 6000 miesięcznie

Liczba dokumentów zakupu

- ok. 400 miesięcznie

Główne cele wdrożenia

- Zmniejszenie nakładu pracy przy obsłudze transakcji z sieciami handlowymi
- Dostarczenie szybkiej i wiarygodnej informacji zarządczej
- Odzworowanie w systemie części procedur opisanych w księdze ISO 9001:2000

Kluczowe korzyści

- Szybsza obsługa transakcji z sieciami handlowymi
- Krótszy czas i niższe koszty wdrożenia nowych pracowników
- Szybki dostęp do aktualnych i wiarygodnych danych finansowych

Czas wdrożenia

- kwiecień 2007 - lipiec 2007

Sprzęt

- 2-procesorowy serwer HP ML350, 4 GB RAM, 5 HDD SCSI

BISAN sp. z o.o.

BISAN Sp. z o.o. to firma z wieloletnim doświadczeniem na rynku materiałów budowlanych i instalatorskich, która posiada pięć oddziałów na terenie Polski. Podstawowymi odbiorcami oferty BISAN są sieci handlowe oraz dystrybutorzy. Wysoką jakość oferowanych produktów oraz najwyższe standardy obsługi potwierdzają zdobyte nagrody m.in. „Złoty Instalator” oraz certyfikat ISO 9001:2000.

Czas na zmiany

Dynamiczny rozwój firmy, w tym rozbudowa sieci sprzedaży, rosnąca liczba obsługiwanych transakcji oraz konieczność manualnej wymiany danych z modulem księgowym spowodowały decyzję o zmianie dotychczasowego oprogramowania do zarządzania przedsiębiorstwem. Ostatecznym impulsem do przeprowadzenia zmiany była konieczność rozpoczęcia komunikacji z sieciami handlowymi w formacie elektronicznej wymiany danych EDI.

Poza oprogramowaniem SAP Business One firma BISAN brała pod uwagę systemy ERP takich firm jak EPICOR Scala, CDN XL firmy Comarch oraz Simple.

Kluczowe Wskaźniki Wykonania (KPIs)

- Zmniejszenie nakładu pracy przy obsłudze transakcji z sieciami handlowymi,
- Dostarczenie szybkiej i wiarygodnej informacji zarządczej,
- Odzworowanie w systemie części procedur opisanych w księdze ISO 9001:2000,
- Łatwe raportowanie przez oddziały.



SAP Polska Sp. z o.o.

ul. Wołoska 5, bud. Taurus

02-675 Warszawa

tel.: (022) 541 66 06

faks: (022) 541 66 07

<http://www.sap.pl>

e-mail: info.poland@sap.com

Kluczowe elementy rozwiązania

SUPREMIS Sp. z o.o., pierwszy w Polsce certyfikowany partner SAP o statusie GOLD, wdrożył system SAP Business One wraz z rozszerzeniami dedykowanymi dla firm dystrybucyjnych.

Kluczowym elementem systemu jest efektywna obsługa elektronicznej wymiany dokumentów z sieciami handlowymi z wykorzystaniem platformy Electronic Data Interchange ECOD oraz terminalowa obsługa drukarek fiskalnych.

„Zdecydowaliśmy się na wybór systemu SAP Business One ze względu na jego elastyczność, przejrzystość i możliwość idealnego dopasowania do procesów biznesowych, jakie występują w naszej firmie. Nie bez znaczenia był także fakt, że obsługa nowego systemu jest intuicyjna, więc nasi pracownicy nie musieli przechodzić dodatkowych, specjalistycznych szkoleń. Przeprowadzone przez firmę SUPREMIS Sp. z o.o. wdrożenie potwierdziło, że zarówno wybór produktu SAP jak i partnera wdrożeniowego były strzałem w dziesiątkę”.

Bartosz Ignaczewski- członek zarządu, BISAN sp. z o.o.

Ponadto wdrożony został moduł do zarządzania procesami finansowymi, moduł analityczny Controlling oraz funkcjonalność do zarządzania relacjami z klientem CRM. Warto zaznaczyć, że firma BISAN była pierwszą w Polsce i jedną z pierwszych na świecie, która rozpoczęła pracę na systemie SAP Business One w wersji 2007A.

„Wprowadzenie na rynek nowej edycji rozwiązania SAP Business One - 2007A i całościowa, jasna strategia dotycząca rozwoju systemów dla rynku małych i średnich przedsiębiorstw utwierdziły nas w przekonaniu, że kupiliśmy produkt, który będzie wspierany i rozwijany przez wiele lat. W ten sposób nasza inwestycja w informatykę jest bezpieczna i pewna.”

Bartosz Ignaczewski- członek zarządu, BISAN sp. z o.o.

SAP Business One STI (Short Time of Implementation)

Dzięki zastosowaniu metodologii SAP Business One STI (Short Time of Implementation) opracowanej przez SUPREMIS Sp. z o.o. czas wdrożenia od rozpoczęcia analizy przedwdrożeniowej do startu produktywnego systemu w pięciu lokalizacjach w Polsce wyniósł zaledwie trzy miesiące. Taka metodologia przelożyła się bezpośrednio na obniżenie kosztów projektu i pozwoliła zakończyć wdrożenie sukcesem.



CHANNEL™



PARTNER

GOLD