



SZÁMSZERŰSÍTETT ELŐNYÖK

ÜZLETI FOLYAMATOK

SAP BUSINESS ONE-BA CSOMAGOLVA

„Az SAP Business One bevezetésével racionalizálhattuk a beszerzést is. A korábbiakhoz képest 40 százalékkal kisebb raktárkészlettel is biztosítani tudjuk a gyártás folyamatosságát, ami jelentős pénzügyi erőforrásokat szabadít fel vállalatunknál.”

Bognár Balázs, projektmenedzser, Pandan Kft.

ÁTTEKINTÉS

Céginformáció

- Cégnév: Pandan Kft.
- Iparág: Gyártóipar
- Weboldal: www.pandan.hu

A bevezetés célja

- A korábbi, korlátozott funkcionalitású és elavult vezetői rendszer kiváltása egy olyan integrált vállalatirányítási rendszerrel, amely naprakész adatokkal képes kiszolgálni a Pandan növekvő termékínálatával és vevőkörével együtt fejlődő igényeket a gyártás-támogatás és a kontrolling területén is.

Miért az SAP?

- Az SAP Business One a BX-CORE gyártástámogató add-onnal együtt mind funkcionalitását, mind a bevezetés költségeit tekintve mindenben eleget tesz a Pandan elvárásainak, egyúttal alapot teremt a cég nyereségességének további javítását, a gyártás még hatékonyabbá tételét célzó fejlesztésekhez is.

Bevezető partner

- itelligence Hungary Kft.
- Weboldal: www.itelligence.hu
- Telefon: +36 / 1 / 452 38 00

Bevezetett rendszer

- SAP Business One, BX-CORE

Felhasználók száma

- 6 Professional, 3 CRM, 3 SAP Business One BX-CORE, 3 SAP Business One Add-on és 5 logisztikai felhasználó

Szoftver környezet

- MS Windows XP/NT és Excel

A műanyag-feldolgozással foglalkozó Pandan Kft. a környezetvédelmi és energetikai ipar szereplői, valamint az élelmiszeripari és elektronikai vállalatok számára gyárt csomagolóeszközöket. Tevékenysége emellett a műanyag hulladék visszadolgozására és kereskedelmére is kiterjed. Az 1988-ban alapított, magyar tulajdonban levő, szombathelyi cég árbevételének jelentős százaléka külföldi értékesítésből származik. Legnagyobb felvevőpiacát Magyarországon kívül Ausztria és Németország alkotja.

A Pandan 2005-ben felvásárolta a SáGa Foods Zrt. csomagolóüzemét, átvéve a teljes gépparkot, valamint az alkalmazottak és a vevők teljes körét. Az akvizíció és a beruházás újabb lendületet adott a csomagolóeszköz-gyár fejlődésének, amely termékínálatát és ügyfélkörét is bővítette. A Pandan Kft. ma mintegy 85 állandó alkalmazottat foglalkoztat, éves árbevétele 2008-ban meghaladta a 2 milliárd forintot.

Korábbi állapot

A 2005-ös évet követő fejlődés következtében a cég csomagolóeszköz-gyára kinőtte addigi vezetői információs rendszerét. Ezt az egyedi fejlesztésű szoftvert a vállalat ugyan integrálta a SáGa akvizíció útján megörökölt, DOS alapú rendszeréhez, de ezek az alkalmazások együttesen sem tudtak lépést tartani a gyártás és a vevőkör bővülésével.

Pandan

SAP referencia-történet

Gyártóipar
SAP Business One, BX-CORE

A rendszer bevezetése az SAP által javasolt Európai Uniós forrás bevonásával valósult meg.

www.sap.hu/eu

SAP
®

A megoldás

A Pandan 2008 elején több vállalat-irányítási rendszert is megvizsgált a bevezethetőség szempontjából, közöttük szerepelt a több cég által is ajánlott SAP Business One. *„Mindegyik rendszert bemutató tesztnek vetettük alá, és ennek alapján az itelligence Hungary Kft. ajánlata mellett tettük le voksunkat”* – mondta Bognár Balázs. *„Ez a megoldás, amely a VariaTec Kft. által fejlesztett BX-CORE gyártástámogató add-onnal kiegészített SAP Business One-ra épül, mind funkcionalitását, mind árát tekintve megfelel elvárásainknak”*

Az új rendszer funkcionalitást tekintve a cég számára kiemelten fontos volt, hogy az részletes termékspecifikációk készítését tegye lehetővé. A Pandan ezekben rögzíti többek között a csomagolóeszközök nyomásánál használt, Panton számokkal definiált színskálát és a nyomóhengerek típusát, valamint az alapanyagok adatait feltüntető receptúrát is. *„Megrendelőink minden szállítmánytól azonos termékminőséget, ugyanazoktól a beszállítóktól származó alapanyagokból, azonos módon és minőségben nyomott csomagolóeszközt várnak”* – hangsúlyozta a projektmenedzser. *„Ezt teljesíteniük és tanúsítaniuk kell, amihez az SAP Business One a BX-CORE modullal nagyon részletesen felépített darabjegyzékeket kínál. Másik fontos elvárásunk volt, hogy az egyes költségelemek egymásra épülését pontosan követhessük a rendszerrel, és ez az SAP Business One darabjegyzékeiből kiindulva nagyon jól levezethető. Adott termékhez például óradíjat vihetünk fel a darabjegyzékbe, így a gyártás szakaszában nyomon követhetjük, hogy az milyen bekerülési költséggel készül el. Ezt az eladási árral összevetve azonnal nettó nyereségességet tudunk kimutatni.”*

Bognár Balázs kiemelte, hogy az SAP mellett szólt a vonalkódos anyagkövetés és a gyártásirányításhoz tartozó adatlapok vonalkóddal való ellátásának lehetősége, valamint a kézi vonalkód-leolvasók támogatása is a raktári anyaggazdálkodás terén.

Eredmények és tapasztalatok

„A vonalkódos anyagkövetésnek köszönhetően immár részletes és naprakész információkat kapunk arról, hogy mely termékből mennyit gyártottunk, mikor indult és fejeződött be a gyártás, tudjuk azt, hogy ki dolgozott a gyártáson, és ha probléma merült fel, a termelési adatokból az is egyértelműen kiderül, hogy mikor és miért álltak a gépek” – összegezte az előnyöket a projektmenedzser. *„A termelési folyamatból nyert adatok alapján a szállítóleveleket és a számlákat is sokkal egyszerűbben és gyorsabban, pár kattintással elkészíthetjük az SAP Business One-ban, így a legyártott termékek kiszállítása is gördülékenyebbé vált.”*

Az SAP által szolgáltatott, naprakész információk a beszerzést is hatékonyan segítik, az alapanyagok kivételezése a raktárból folyamatosan nyomon követhető, miként az is, hogy felhasználásuk melyik gyártósoron hol tart. *„Az SAP Business One bevezetésével racionalizálhattuk a beszerzést”* – emelte ki Bognár Balázs. *„A korábbiakhoz képest 40 százalékkal kisebb raktárkészlettel is biztosítani tudjuk a gyártás folyamosságát, ami jelentős pénzügyi erőforrásokat szabadít fel vállalatunknál.”*

Az itelligence által bevezetett és SAP Business One-hoz integrált vonalkódos megoldásnak köszönhetően a Pandan a legyártott termékekre és a raklap-kísérő lapokra is vonalkódot nyomtat. Ezáltal a korábbinál részle-

itelligence

tesebb információt adhat vevőinek a kiszállított termékekről, és reklamáció esetén gyorsan, pontosan vissza tudja követni a gyártás teljes folyamatát, ami egyértelműen emelte a kiszolgálás színvonalát.

„Külföldi megrendelőink nagy pozitívumként értékelik, hogy az általuk használt raktárkezelő rendszerek is át tudják venni az SAP Business One-ban készült, vonalkóddal ellátott szállítóleveleken közölt információkat” – tette hozzá a projektmenedzser. *„Ha megadják a raktárunkban használt vonalkódot, akkor a terméket eleve azzal kezeljük a gyártás és a kiszállítás folyamán.”*

A bevezetés másik fontos hozadéka, hogy a Pandan mindenkor pontosan áttekintheti, hogy a gyártott terméken a bekerülési áron felül mekkora árrés marad, és ennek alapján miként szükséges korrigálni az eladási árat. *„Az SAP Business One által szolgáltatott adatok alapján már elemeztük a legnagyobb vevőink által hozott nyereséget, és árkorrekciót végeztünk, új ártárgyalásokat kezdeményeztünk, illetve a nem nyereséges termékek gyártását megszüntettük, és átszerveztük a műszakok munkáját”* – sorolta a további előnyöket Bognár Balázs. *„Ezzel vállalatunk már az SAP Business One éles indítását követő első hónapokban növelni tudta nyereségességét. Mindezt figyelembe véve a sikeres GVOP pályázatban előjelzett 3-4 évnél rövidebb idő alatt is megtérülhet a beruházás költsége. Mindezek alapján elmondhatom, hogy az SAP Business One-hoz hasonlóan az itelligence mint bevezető partner is a legjobb választásnak bizonyult.”*

Copyright © 2009 – SAP Hungary Kft.

Minden jog fenntartva. Az SAP, R/3, xApps, xApp, SAP NetWeaver, Duet, PartnerEdge, ByDesign, SAP Business ByDesign és az itt említett egyéb SAP termékek és szolgáltatások, valamint azok logói az SAP AG védjegyei vagy Németországban és a világ több más országában bejegyzett márkanevei. A Business Objects és a Business Objects logó, BusinessObjects, Crystal Reports, Crystal Decisions, Web Intelligence, XCelsius és az itt említett egyéb Business Objects termékek és szolgáltatások, valamint azok logói a Business Objects S.A. védjegyei, vagy az Amerikai Egyesült Államokban bejegyzett márkanevei. A Business Objects az SAP vállalata. Az összes többi termék és szolgáltatás neve az adott cég védjegye. Az ebben a dokumentumban foglalt adatok csak tájékoztatásul szolgálnak. A termékek országonként eltérhetnek.

Az anyagok tartalma előzetes értesítés nélkül megváltoztatható. Az anyagokat az SAP AG és leányvállalatai („az SAP Csoport”) kizárólag tájékoztatás céljából készítették, így azok nem minősülnek semmilyen garanciavállalásnak. Az SAP Csoport nem vállal felelősséget az anyagok esetleges hibáiért vagy szövegkihagyásaiért. Az SAP Csoport termékeire és szolgáltatásaira érvényes garanciákat – amennyiben ilyenek fennállnak – az adott termékre illetve szolgáltatásra vonatkozó kifejezett garanciavállalási nyilatkozat ismerteti. Jelen dokumentum tartalma nem értelmezhető további garanciavállalásként.