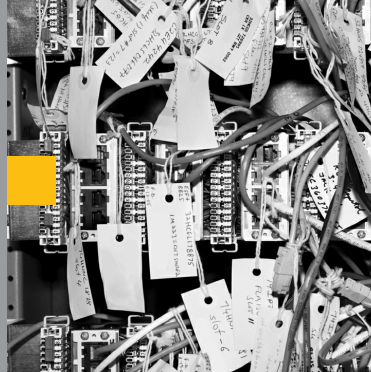


SAP referenciatörténet



„Az SAP Business One megbízható, jól működő szoftver. Segítségével sikerült megvalósítanunk azt, amit szerettünk volna: nincsenek többé elveszett megrendelések, ajánlatok, és minden egyes információ és adat személytől függetlenül visszakereshető módon van rögzítve a rendszerben.“

Harsányi Tibor ügyvezető igazgató, Budaker Kft.

Áttekintés

Cégnév

Budaker Kft.

Iparág

Villamosipar

Weboldal

www.budaker.hu

A bevezetés célja

Egységes, áttekinthető rendszer bevezetése, az információk személytől független, azonnali visszakereshetőségének biztosítása.

Miért az SAP?

Az SAP termékének képességei teljes mértékben lefedik a Budaker igényeit.

Bevezető partner

FEFO Kft.

Bevezetett rendszer

SAP® Business One

Felhasználók száma

5 fő

Korábbi

rendszerkörnyezet
Manuális készlet- és rendelésnyilvántartás, magyar fejlesztésű számlázószoftver.

Szoftver környezet

MS Windows 2000 server.

Az 1991-ben alapított, családi tulajdonban álló Budaker Kft. villamosipari eszközök, valamint a villanszerelésben használt alkatrészek kis- és nagykereskedelmével foglalkozik. A cég által forgalmazott mintegy 20 termékcsoporthoz tartoznak a villamosok, a metró- és HÉV szerelvények áramellátó rendszerei elektromos és elektromechanikus egységeinek, a közlekedési járművek elektromos és elektromechanikus berendezéseinek, alkatrészeinek, valamint a híradástechnikai, vezérléstechnikai berendezéseknek a teljes spektrumát. A budapesti székhelyű, hat főt foglalkoztató vállalkozás ügyfelei közé olyan cégek tartoznak, mint a Budapesti Közlekedési Vállalat (BKV), a MÁV Északi Járműjavító, a Bombardier vagy a Ganz Transelektro. A Budaker éves árbevétele 2006-ban meghaladta a 250 millió forintot.

A Budaker tevékenységi köréből kifolyólag megrendeléseinek jelentős részét tendereken - meghívásos eljárásokon vagy nyílt tenderkiírások keretében - szerzi, illetve egyedi árajánlatkérésekre is kibocsát ajánlatokat. Beszerzéseinek 30-35%-át importból bonyolítja, míg értékesítését teljes egészében belföldi cégek számára végzi.



Gyors munkatempó

„Mivel az általunk értékesített termékek forgási sebessége igen nagy, igyekszünk a lehetőségekhez mérten a legkisebb raktárkészlettel dolgozni.“ - ismertette Harsányi Tibor, a Budaker Kft. ügyvezetője. „Ez pontos és gyors adminisztrációt igényel. A 2006-os évben mintegy 500 árajánlatot adtunk ki, ennek túlnyomó része megrendelést eredményezett. Ennek megfelelően kollégáink mintegy 100 megrendelést kezeltek fejenként, mindezt teljes egészében papír alapon. A megrendeléseket, ajánlatokat betűjelzésekkel, egyéb jelekkel látták el, és minden egyes tétel mellé számos információt kellett felvezetnünk annak érdekében, hogy ha valaki kézbe veszi az adott megrendelést, azonnal láthassa annak státuszát.“

Ezt a gyakorlatot azonban a megrendelések felfutásának köszönhetően már csak nehezen lehetett folytatni, mert komolyan akadályozta a cég működését. „Az általunk használt manuális rendszer számos hátránnyal járt: egyrészt félreérthető volt, mert minden egyes kollégánk - habár törekedett az egységességre - más jelzéseket használt. Másrészt a megrendelésekhez kapcsolódó ismeretek átadása sem volt zökkenőmentes: ha például egy kollégánk szabadságra ment, akkor a többiek nehezen, vagy egyáltalán nem tudták átvenni a munkáját, mivel hiányoztak az adott megrendelésekről szóló ismereteik, és nem minden esetben tudtak megfelelően tájékozódni a másik által használt jelölések között sem. Számlázásra egy magyar fejlesztésű szoftvert használtunk, amellyel elboldogultunk ugyan, de messze nem nyújtotta azt a funkcionalitást, amire szükségünk volt.“ - választa az ügyvezető, hogy milyen helyzetből vágtak neki egy integrált vállalatirányítási rendszer bevezetésének.

Átláthatóság, egységesítés

A Budaker célja az volt, hogy egységesítse az ügyviteli folyamatokat, átlátható és naprakész rendszert alakítson ki, megkönnyítse az információk megosztását a cégen belül, valamint lehetővé tegye a menedzsment számára nélkülözhetetlen információk kinyerését is a szoftverből. Fontos szempont volt továbbá, hogy az egységes folyamatok segítségével a kollégák bármikor zökkenőmentesen átvehessék egymás feladatait,

illetve az esetlegesen érkező új kollégák is könnyedén beletanuljanak a munkába. Emellett a rendelkezések visszakereshetősége is az elvárások között szerepelt. „A megnövekedett rendeléslomány megkövetelte, hogy egységes nyilvántartást vezessünk be. A piacon ebben a kategóriában tudomásunk szerint két-három másik szállító kínál olyan terméket, amely versenyezhet az SAP kisvállalati rendszerével, az SAP Business One-nal, de az interneten fellelhető információk, az ismerősök beszámolóí, illetve a FEFO Kft. bemutatója meggyőzött minket a rendszer előnyeiről.“ - mondta el Harsányi Tibor.

A 2006 decemberében kezdődött és 2007 februárjára lezárult bevezetést követően a Budaker kollégái áprilisban vették éles használatba a rendszert, amely amellett, hogy lefedi a vállalat működésének egészét, néhány egyedi, a Budakerre szabott képességgel is rendelkezik. Nagy ügyfeleiknek, közöttük a BKV-nak ugyanis saját belső cikkszámrendszere van, amit a Budaker át szeretett volna venni a termékek könnyebb beazonosíthatósága érdekében. Az SAP Business One-nal ez lehetővé vált: rendszerükben már nem csupán az adott termék megnevezése, a gyártó cikkszama és a saját cikkszámuk, hanem a BKV cikkszama is szerepel, amelynek segítségével a beérkező megrendelés alapján azonnal tudják, hogy mely termékeket kell megrendelniük beszállítóiktól. Emellett a rendszer képes arra is, hogy angol nyelven adjon ki megrendeléseket és állítson ki számlákat, ami a külföldi megrendeléseknél elengedhetetlen.

Az SAP Business One-nak köszönhetően a Budakernél jelentősen javult az ajánlatok és rendelések nyomomonkövetése, a szállítások kezelése, illetve a számlázás is. Segítségével a cég alkalmazottai és vezetése sokkal gyorsabban hozzáfér a szükséges adatokhoz, ami komoly időmegtakarítást jelent a Budaker működésében. „Az SAP Business One megbízható, jól működő szoftver. Segítségével sikerült megvalósítanunk azt, amit szerettünk volna: nincsenek többé elvesztett megrendelések, ajánlatok, és minden egyes információ és adat személytől függetlenül visszakereshető módon van rögzítve a rendszerben. Cégvezetőként végre nem azzal kell foglalkoznom, hogy melyik kolléga hogyan rendszerezi a saját megrendeléseit, hanem a cég működését érintő üzleti kihívásokra koncentrálnom.“

© 2007. SAP Hungary Kft.
Minden jog fenntartva. Az SAP, R/3, mySAP, mySAP.com, xApps, xApp, SAP NetWeaver és egyéb SAP termékek és szolgáltatások, beleértve logóikat is, az SAP AG Németországban és a világ számos más országában alkalmazott márkavédjegye ill. bejegyzett márkavédjegye. Minden más említett termék és szolgáltatás megnevezés az illető vállalatok márkavédjegye. A jelen dokumentumban szereplő adatok csupán tájékoztató jellegűek. Az egyes országverziók termékspecifikációja eltérő lehet.

Jelen anyagok értesítés nélkül módosíthatóak. Jelen anyagokat az SAP AG és kapcsolt vállalatai ("SAP-csoport") kizárólag információ szolgáltatása céljából adta ki, mindennemű szavatosság és felelősségvállalás nélkül, a dokumentumból eredő hibáért az SAP-csoport nem felel.
Az SAP-csoport termékeire és szolgáltatásaira vonatkozó kizárólagos szavatosságokat az ezen termékekhez és szolgáltatásokhoz kapcsolódóan felsorolt kifejezett szavatossági nyilatkozatok tartalmazzák, amennyiben ilyenek vannak. Jelen anyagokban semmi nem értelmezhető kiegészítő szavatosságként.