

INCENTIVE MANAGEMENT LEICHT GEMACHT

LEISTUNGSBEZOGENE VERGÜTUNG ALS STRATEGISCHES KAPITAL

Die Anwendung SAP Incentive Administration by Vistex unterstützt eine Vielzahl von Anreizprogrammen – von den einfachsten bis hin zu den komplexesten. Die Anwendung lässt sich nahtlos in Ihre SAP-Software integrieren und bildet eine solide Grundlage um Incentives zu verwalten, zu analysieren, auszuwerten und fehlerfrei abzuwickeln.

Leistungs- und umsatzbezogene Vergütungs- und Anreizsysteme, so genannte Incentive-Programme, werden immer beliebter. Unternehmen stellen fest, dass diese wirkungsvollen Motivationsinstrumente nicht nur den Gewinn steigern, sondern auch eine strategische Ressource darstellen, um ihre Geschäftsaktivitäten genau auf ihre Unternehmensziele auszurichten. Die Incentive-Programme können den Vertrieb ankurbeln, Produktionssteigerungen bewirken und die Kundenzufriedenheit erhöhen.

Aber es gibt auch einige Probleme. Die Programme werden immer komplexer, da sich auch Vertriebsmodelle weiterentwickeln und Marketingmanager immer neue Werbeaktionen konzipieren, um im Wettbewerb an der Spitze zu bleiben.

In vielen Fällen werden Vertriebsprovisionen und Leistungsanreize umständlich über Kalkulationstabellen oder andere manuelle Methoden verwaltet. Das führt zu komplizierten, fehleranfälligen und arbeitsintensiven Prozessen. Managementberichte und Rückmeldungen an die Programmteilnehmer kommen häufig zu spät, enthalten Fehler oder sind unklar.

Wickeln Sie Incentives und Anreizprogramme einfacher und effizienter ab

SAP® Incentive Administration by Vistex ist eine leistungsstarke Lösung, mit der Sie leistungs- und umsatzbezogene Vergütungen und andere Anreizprogramme effizient verwalten können.

Verwaltung, Integration, Analysen und Berichte

SAP Incentive Administration bietet den Programmverantwortlichen einen zentralen Einstiegspunkt, um auf alle Anwendungen und Informationen zuzugreifen, die sie für eine effiziente Verwaltung von Anreizprogrammen benötigen. Die Höhe der Anreizzahlungen kann auf Basis der Preisdaten des Unternehmens und benutzerdefinierter Regeln und Formeln berechnet werden. Sie können flexibel entscheiden, ob die Mitarbeiter ihre Provisionen nach festgelegten Zeitplänen oder nach Erhalt von Kundenzahlungen bekommen sollen.

Mit SAP Incentive Administration können Sie Ziele und Quoten festsetzen und dabei die tatsächlichen Ergebnisse mit Ihrem Budget abgleichen. In jeder Phase des Prozesses ist es möglich, die Anreizpläne oder -zahlungen auch





Vereinbarte Leistungsziele und Quoten können einfach abgebildet und mit erreichten Ergebnissen und Budgets abgeglichen werden.

rückwirkend – wenn notwendig – anpassen. Programmplaner können potenzielle Incentive-Pläne und Vorhersageszenarien modellieren, um neue Ansätze zu entwickeln und zu validieren. Mit der ebenfalls unterstützten „Roll-up“-Funktion können Sie Programmteilnahmedaten auf Basis der Hierarchiestruktur Ihres Unternehmens verdichten.

Integrieren Sie Ihre Incentive-Abwicklung in Ihre SAP-Umgebung

Die Anwendung ist vollständig in Ihre SAP-Softwareumgebung integriert und darin eingebettet. So können problem-

los Daten zwischen Incentive-Prozessen und allen anderen Unternehmensbereichen, wie Finanz- und Personalwirtschaft oder Vertrieb, hin- und herfließen. Durch die vollständige Integration von Vistex- und SAP-Software entfällt die Wartung von Schnittstellen, es entstehen keine Integrationskosten und laufende Wartungsarbeiten und Upgrades erfolgen nahtlos. Da SAP-Lösungen auf der Plattform SAP NetWeaver® beruhen, lassen sie sich mühelos und flexibel in praktisch jede IT-Umgebung einbinden. Dies zahlt sich letztendlich in niedrigen Gesamtbetriebskosten aus.

Das Incentive-Programm wird mit Daten aus der Vertriebsfunktion Ihres SAP-ERP-Systems, aus der Komponente SAP NetWeaver Business Intelligence (SAP NetWeaver BI), der Anwendung SAP Customer Relationship Management sowie Daten externer Dienstleister gespeist.

Um die Auszahlung von Anreizzahlungen zu erleichtern, kann SAP Incentive Administration vollständig mit SAP- oder anderen Personalabrechnungssystemen integriert werden. Die Software erstellt eine klar nachvollziehbare Revisionshistorie der Rückstellungen und Zahlungen im Rahmen des Incentive-Programms, um Ihr Unternehmen bei der Einhaltung aller regulatorischen Anforderungen im Bereich Finanzwirtschaft und Rechnungslegung zu unterstützen.

Schaffen Sie zeitnahe Transparenz durch Analysen und Berichte

SAP Incentive Administration bietet umfassende Werkzeuge für Analysen von Incentive-Programmen und für Ergebnisberichte. Mithilfe der Anwendung können Benutzer Daten in die Komponente SAP NetWeaver BI importieren und erhalten dadurch ein breites Spektrum an Berichtsoptionen. Sowohl Überwachungs- als auch Berichtsdaten zu Incentive-Programmen können problemlos über das SAP NetWeaver Portal ausgetauscht werden.

Die Teilnehmer der Anreizprogramme sind stets über ihren aktuellen Leistungsstand auf dem Laufenden, denn sie erhalten regelmäßig elektronische Berichte oder können nach Bedarf selbst darauf zugreifen. Bei international ausgelegten Programmen unterstützt SAP Incentive Administration auch verschiedene Sprachen und Währungen.

Sie können mit den SAP-Lösungen für die Verwaltung von Incentives selbst komplexeste Anreizpläne abwickeln und mit den integrierten Werkzeugen für Analysen und Berichte zeitnahe Transparenz über Ergebnisse und Erfolge schaffen.

Holen Sie das Optimum aus Ihrem Incentive-Programm heraus

Mit SAP Incentive Administration motivieren Sie Mitarbeiter und Partner an der vordersten Vertriebsfront zu Höchstleistungen. Und das zahlt sich für Sie aus. Die Anwendung unterstützt Ihren gesamten Incentive-Prozess und bietet alle erforderlichen Anwendungen, um selbst die komplexesten Anreizpläne zu modellieren, zu verwalten, zu analysieren und Berichte zu erstellen.

Die Programmverantwortlichen und Mitarbeiter haben Zugriff auf alle relevanten Informationen, können Provisionen berechnen und Zahlungen abwickeln. Mit SAP Incentive Administration steuern Sie diesen komplexen Prozess effizient, flexibel und effektiv.

Informieren Sie sich näher

Als wertvolle strategische Ressource ermöglicht SAP Incentive Administration es Ihnen, Programme für leistungs- und umsatzbezogene Anreize so zu nutzen, dass Sie Ihre Geschäftsprozesse mit Ihren Geschäftszielen abgleichen können. Sie möchten mehr darüber erfahren wie auch Ihr Unternehmen durch SAP Incentive Administration profitieren kann? Dann kontaktieren Sie Ihren SAP-Ansprechpartner oder besuchen Sie uns im Internet unter

www.sap.com/germany/solutions/loesungserweiterungen/index.epx.

Powered by SAP NetWeaver®

SAP Incentive Administration beruht auf der Plattform SAP NetWeaver. SAP NetWeaver führt Technologiekomponenten auf einer einzigen Plattform zusammen und ermöglicht es Unternehmen damit, die Komplexität ihrer IT-Systeme zu reduzieren und einen höheren wirtschaftlichen Nutzen aus ihren IT-Investitionen zu ziehen. Mit SAP NetWeaver wird die Integration aller Systeme mit SAP-Software oder Software anderer Anbieter zum Kinderspiel.

Die Plattform schafft darüber hinaus die Voraussetzung, um IT-Systeme flexibel an aktuelle Geschäftsprozesse anzupassen. Denn mithilfe von Enterprise Services können Unternehmen schnell und einfach eigene Geschäftsanwendungen entwickeln. SAP NetWeaver bildet das Fundament für die serviceorientierte Architektur für Geschäftsanwendungen (Enterprise SOA). Mit dieser Architektur sind Unternehmen in der Lage, ihre IT-Landschaft als strategisches Werkzeug zu nutzen und den Wandel effektiv zu unterstützen.



Die problemlose Integration zwischen Incentive-Prozessen und Finanz- und Personalwirtschaft, Vertrieb und Marketing, Business Intelligence und Customer Relationship Management sowie anderen relevanten SAP- oder auch Nicht-SAP-Anwendungen gewährleistet einen nahtlosen Datenfluss ohne Schnittstellenaufwand.

Kurz zusammengefasst

SAP Incentive Administration by Vistex ist eine Software, die Ihre leistungs- und umsatzbezogenen Incentives und Initiativen in der gesamten Prozesskette von Planung, Verwaltung, Umsetzung und Kontrolle mit integrierten Funktionen unterstützt und sich darüber hinaus nahtlos in relevante andere Geschäftsanwendungen auf SAP- und Drittanbieter-Basis einbinden lässt.

Herausforderungen

- Mehr Effizienz, Transparenz und Wirtschaftlichkeit bei der Planung, Abwicklung und Kontrolle von Incentiveprogrammen
- Integrierte informationstechnische Unterstützung der Prozesskette statt heterogener Insellösungen mit hohem Schnittstellenaufwand
- Bewältigung der zunehmenden Komplexität von Incentiveprogrammen

Unterstützte Geschäftsprozesse und Software-Funktionen

- Integrierte und ganzheitliche Abwicklung von einfachen wie komplexen Incentiveprogrammen und Anreizsystemen
- Bereitstellung aller Anwendungen und Informationen, die für die effektive Verwaltung und Umsetzung von Incentives benötigt werden
- Modellierung potenzieller Incentivepläne und Überprüfung möglicher Auswirkungen anhand unterschiedlicher Szenarien
- Festsetzung von Zielen und Quoten und Abgleich mit Ergebnissen und Budgets
- Festlegung und Berechnung von Provisionen und Anreizzahlungen auf der flexiblen Basis benutzerdefinierter Regeln und Formeln
- Individuell bestimmbare Termine und Szenarien für Auszahlungen
- Vollständige und problemlose Integration in die betriebswirtschaftliche Anwendungsumgebung
- Breites Spektrum von Berichtsoptionen für Analysen und Auswertungen

Hauptnutzen

- Vereinfachte Planung und Realisierung von Incentives durch ein integriertes, vollständiges Softwareprogramm an Stelle aufwändiger und zeitintensiver Arbeit mit Kalkulationstabellen, Insellösungen oder manuellen Verfahren
- Intelligente Leistungsüberwachung und -steuerung
- Volle Ausschöpfung des Integrationsnutzens durch einfache Verknüpfungsmöglichkeiten mit allen Incentive-relevanten Unternehmensanwendungen
- Zeitnaher Einblick in Stand und Status von Incentives durch Programmverantwortliche wie auch Teilnehmer
- Reduzierte Kosten und verringerter Ressourceneinsatz für die Incentive-Administration

Weitere Informationen

Wenn Sie erfahren möchten, wie auch Ihr Unternehmen durch SAP Incentive Administration profitieren kann, kontaktieren Sie Ihren SAP-Ansprechpartner oder besuchen Sie uns im Internet unter www.sap.com/germany/solutions/loesungserweiterungen/index.epx.

50 088 087 (08/01)

© 2008 by SAP AG. Alle Rechte vorbehalten. SAP, R/3, mySAP, mySAP.com, xApps, xApp, SAP NetWeaver, Duet, Business ByDesign, ByDesign, PartnerEdge und weitere im Text erwähnte SAP-Produkte und -Dienstleistungen sowie die entsprechenden Logos sind Marken oder eingetragene Marken der SAP AG in Deutschland und anderen Ländern weltweit. Alle anderen Namen von Produkten und Dienstleistungen sind Marken der jeweiligen Firmen. Die Angaben im Text sind unverbindlich und dienen lediglich zu Informationszwecken. Produkte können länderspezifische Unterschiede aufweisen.

In dieser Publikation enthaltene Informationen können ohne vorherige Ankündigung geändert werden. Die vorliegenden Angaben werden von SAP AG und ihren Konzernunternehmen („SAP-Konzern“) bereitgestellt und dienen ausschließlich Informationszwecken. Der SAP-Konzern übernimmt keinerlei Haftung oder Garantie für Fehler oder Unvollständigkeiten in dieser Publikation. Der SAP-Konzern steht lediglich für Produkte und Dienstleistungen nach der Maßgabe ein, die in der Vereinbarung über die jeweiligen Produkte und Dienstleistungen ausdrücklich geregelt ist. Aus den in dieser Publikation enthaltenen Informationen ergibt sich keine weiterführende Haftung.