

SAP Consulting



EINFACH „MEHR- WERT“ IN IHREM EINKAUF

**Innovative Beratungsleistungen
für Einkaufslösungen mit SAP**

THE BEST-RUN BUSINESSES RUN SAP™



FÜR EIN PERFEKTES ZUSAMMENSPIEL VON BETRIEBSWIRTSCHAFT UND SAP

Der Einkauf ist nicht länger nur eine Dienstleistung von vielen im Unternehmen, sondern auch ein wichtiges Glied in der Wertschöpfungskette – diese Erkenntnis setzt sich mehr und mehr durch. Also gilt es, den dezentralen operativen Einkauf mit zentralen strategischen Aktivitäten in einem Gesamtkonzept zu verknüpfen. Denn nur so können die Potenziale im Einkauf maximal ausgeschöpft werden. Neben der Senkung von Einstandspreisen gehören hierzu beispielsweise auch eine verbesserte Produktqualität sowie verkürzte Time-to-Market-Zyklen.

Mit SAP® Consulting setzen Sie auf Beratung, die fundiertes betriebswirtschaftliches Verständnis, langjährige Erfahrungen und ausgezeichnete IT-Expertise verbindet, um für Sie effiziente Lösungen im Einkauf zu realisieren. So unterstützt SAP Netweaver™ das Zusammenspiel von zentralen und dezentralen Funktionalitäten. Die intelligente und zielorientierte Kombination verschiedenster Applikationen wie mySAP™ Supplier Relationship Management, mySAP Product Lifecycle Management und mySAP Supply Chain Management ist die Basis für einen höheren Mehrwert Ihrer SAP-Lösungen im Einkauf. Mit einem perfekt aufeinander abgestimmten, auf Einkauf spezialisierten Team aus Business-, Applikations- und Technologieberatern unterstützt Sie SAP Consulting vertrauensvoll und kompetent in allen Bereichen des Einkaufs. So profitieren Sie von einer optimalen Nutzung des Standards, minimalen TCO und letztlich einem wirtschaftlich erfolgreichem Einkauf.

SAP® Consulting für Ihren Einkauf:

Ihre Vorteile

- breites Technologie-, Applikations- und Managementwissen speziell für den Einkauf
- langfristige Sicherung Ihrer Investitionen durch die sehr enge Zusammenarbeit zwischen SAP Consulting, Produktentwicklung und Support
- direkter Zugriff auf neueste Technologien und schnelle, unkonventionelle Hilfe
- detaillierte Kenntnis Ihrer Geschäftsprozesse und individuellen Anforderungen durch langjährige Branchenerfahrung aus zahlreichen erfolgreichen Beratungsprojekten
- hohe Projektqualität durch praxiserprobte Projektmethoden und bewährte Implementierungstools
- international arbeitendes Kompetenzteam, das die Erfahrungen vieler SAP-Einkaufslösungen in unterschiedlichsten Kulturkreisen bündelt
- reduzierte Projektdauer durch integrative Beratungslösungen zum Beispiel für Category Management und Lieferantenmanagement
- Know-how über neueste Trends wie zum Beispiel Lieferantenbewertung
- verantwortungsvolle Koordination zwischen verfügbarer Technologie und betriebswirtschaftlichen Anforderungen

IM ÜBERBLICK: SAP-CONSULTING-SERVICES FÜR SAP PURCHASING SOLUTIONS

Chancen erkennen und nutzen:

SAP Purchasing Assessment

Sie wollen wissen, wie Sie mit SAP zusätzliche Wettbewerbsvorteile im Einkauf erzielen und welches die relevanten SAP-Lösungen sind?

Im Rahmen der Potenzialanalyse identifizieren die Experten von SAP Consulting wertvolle Verbesserungspotenziale sowohl im Einkauf als auch in der Einkaufsteuerung. Immer mit Blick auf die Umsetzung der identifizierten Potenziale empfehlen Ihnen die SAP-Berater, wie Ihre vorhandene SAP-Landschaft diesen Prozess bestmöglich und nachhaltig unterstützt und wie neue Komponenten sinnvoll eingesetzt werden können. Zu vordefinierten Meilensteinen wird die Beratungstiefe festgelegt, so dass Sie mit geringem Aufwand einen Überblick über Ihre Potenziale bekommen und Detaillierungen nur in sinnvollen Bereichen stattfinden. So erhalten Sie schon mit wenigen Tagen Aufwand greifbare Ergebnisse.

Je nach Adaption des Assessments an Ihren Bedarf besteht das Ergebnis aus einem Überblick über die Kosten- bzw. Wertschöpfungsfaktoren, einer aussagekräftigen Analyse aller Stärken, Schwächen und Chancen Ihrer Einkaufsprozesse, Ideen zur besseren Nutzung Ihres SAP-Systems und/oder Konzepte und Vorschläge relevanter SAP-Lösungen als valide Basis für intelligente Projekt- und Budgetentscheidungen sowie strategisches Controlling.

Geschäftsanforderungen und IT-Support harmonisieren: Purchasing Landscape Risk Assessment

Sie wollen wissen, welche Risiken Ihre gegenwärtigen Prozesse für Ihre Zielerreichung bergen oder welches Erfolgspotenzial Risiko Ihr laufendes Einkaufsprojekt hat?

Mit dem Ziel, kurzfristige oder auch längerfristige Risiken frühzeitig zu erkennen und zu minimieren, unterstützen Sie die SAP-Beratungsexperten mit diesem Service. Dabei analysieren die SAP-Berater nicht nur Ihre Einkaufsprozesse und -projekte sowie Ihre IT, sondern geben Ihnen auf Basis detaillierter Reportings auch klare Vorschläge zur Vermeidung von Risiken und Planungsunsicherheiten. Das Ergebnis: ein optimales Zusammenspiel von Geschäftsanforderungen und IT-Unterstützung.

Ziele definieren und optimale Lösung planen: Feasability Check

Sie wollen wissen, wie und in welcher Zeit und mit welchem Aufwand Ihre Zielerreichung mit SAP-Software unterstützt werden kann?

Auf Basis der definierten Projektziele legen die SAP-Berater das Anwendungsdesign sowie die erforderlichen Geschäftsprozessparameter fest. Mit Blick auf Ihre bestehende IT-Landschaft erstellt SAP Consulting einen zielorientierten Projektplan und gewährleistet unter anderem die unternehmensspezifische SAP R/3®-Anbindung.

Effizient realisieren: Implementation of Purchasing Landscape

Sie wollen eine möglichst reibungslose Implementierung sicherstellen?

Die SAP-Experten übernehmen die komplette Einführung Ihrer SAP-Einkaufslösung – zielorientiert und termingerecht. Von der Projektvorbereitung über den Pilottest bis hin zum Go-Live. Dank dem aktuellsten Produkt-Know-how und der bewährten SAP-Vorgehensmodelle profitieren Sie von einer schnellen Systemeinführung, verlässlicher Transparenz über Kosten und Mehrwert und nutzen das volle Potenzial Ihrer Lösung aus. Sie profitieren dabei auch von der engen Zusammenarbeit der SAP-Beratung mit der Entwicklung, dem Produktmanagement, der SAP-Supportorganisation und den Branchenexperten.

Wissen und Akzeptanz steigern: Project Organizational Change

Sie wollen die Wahrscheinlichkeit Ihrer Zielerreichung nachhaltig sichern?

Transparenz steigern und Einkaufspreise senken hängt im Wesentlichen von dem Zusammenspiel des unternehmensweiten Einkaufsnetzwerkes und der richtigen Nutzung von IT ab. Im Fokus dieses Services von SAP Consulting stehen vielfältige Maßnahmen, von Knowledge Management über weitsichtige Projektpläne und Change Management. Somit unterstützen die SAP-Experten eine hohe Qualität Ihrer SAP-Lösung und die Erreichung der wichtigsten Einkaufspotenziale.

Individuell und zuverlässig unterstützen: Detailed and Industry specific services

Sie suchen Lösungen für spezielle Themen oder Branchenprobleme?

Jede Branche ist geprägt durch Besonderheiten. Diese finden sich in den mittlerweile 25 Branchenlösungen der SAP wieder. Durch die unzähligen Implementierungsprojekte sind wir mit den Besonderheiten bestens vertraut. Mit diesen spezifischen Services unterstützen Sie die SAP-Berater Ihre Einkaufslösung branchenspezifisch auszuprägen und an Ihre bestehende Branchen-IT Infrastruktur anzubinden. Ihre Terminologie ist unsere Sprache.

Sie möchten mehr über die vielfältigen Beratungsservices zu mySAP SRM erfahren?

Rufen Sie uns doch einfach an

Rüdiger von Dahlen
T +49/62 27/7-6 51 85

Timm Schmalfluss
T +49/62 27/7-4 66 73

oder senden Sie uns eine E-Mail

ruediger.von.dahlen@sap.com tim.schmalfluss@sap.com



**SAP Deutschland
AG & Co. KG**

Neurottstraße 15a
69190 Walldorf
T 08 00/5 34 34 24*
F 08 00/5 34 34 20*

* gebührenfrei in Deutschland

T +49/18 05/34 34 24**
F +49/18 05/34 34 20**

** gebührenpflichtig

E info.germany@sap.com

www.sap.de
www.sap.de/consulting
www.sap.de/srm

Kostenloser Online Newsletter
www.sap.de/sapimfokus

50 075 239 (05/07)

© 2005 SAP AG. Alle Rechte vorbehalten. SAP, R/3, mySAP, mySAP.com, xApps, xApp, SAP NetWeaver und weitere im Text erwähnte SAP-Produkte und -Dienstleistungen sowie die entsprechenden Logos sind Marken oder eingetragene Marken der SAP AG in Deutschland und anderen Ländern weltweit. Alle anderen Namen von Produkten und Dienstleistungen sind Marken der jeweiligen Firmen. Die Angaben im Text sind unverbindlich und dienen lediglich zu Informationszwecken. Produkte können länderspezifische Unterschiede aufweisen.

In dieser Publikation enthaltene Informationen können ohne vorherige Ankündigung geändert werden. Die vorliegenden Angaben werden von SAP AG und ihren Konzernunternehmen („SAP-Konzern“) bereitgestellt und dienen ausschließlich Informationszwecken. Der SAP-Konzern übernimmt keinerlei Haftung oder Garantie für Fehler oder Unvollständigkeiten in dieser Publikation. Der SAP-Konzern steht lediglich für Produkte und Dienstleistungen nach der Maßgabe ein, die in der Vereinbarung über die jeweiligen Produkte und Dienstleistungen ausdrücklich geregelt ist. Aus den in dieser Publikation enthaltenen Informationen ergibt sich keine weiterführende Haftung.