

KLARE SICHT AUF IHRE VERTRÄGE: MIT SAP® CONTRACT LIFECYCLE MANAGEMENT

KOSTENVORTEILE DURCH ZENTRALES VERTRAGSMANAGEMENT

Mit SAP® Contract Lifecycle Management erstellen Sie Verträge automatisiert und beschleunigen die Verhandlungs- und Freigabeprozesse. Über die gesamte Laufzeit hinweg verfügen Sie zentral über umfassende Transparenz zu Vereinbarungen, Pflichten und Vorteilen. Sie können die Leistungen Ihrer Vertragspartner besser überwachen, erzielen klare Kostenvorteile und reduzieren Risiken.

Maßgeschneiderte Verträge mit Geschäftspartnern, schnelle Verhandlungs- und Freigabeprozesse sowie ein zentrales Vertragsmanagement sind wichtige Voraussetzungen für den geschäftlichen Erfolg Ihres Unternehmens. Nach einer Studie der Aberdeen Group dauert ein Vertragsabschluss durchschnittlich rund einen Monat. Anders ausgedrückt: Es vergeht viel wertvolle Zeit, bevor Ihr Unternehmen von günstigeren Konditionen profitieren kann.

Entscheidend schneller und effizienter ans Ziel

Mit SAP Contract Lifecycle Management (SAP CLM) machen Sie Ihr Vertragsmanagement unternehmensweit leistungsfähiger: Die Anwendung hilft Ihnen, alle Verträge Ihres Unternehmens in einem zentralen Verzeichnis zusammenzufassen. Ihre verantwortlichen Mitarbeiter verfügen über eine klare Sicht und mehr Handlungssicherheit bei Vertragsverhandlungen und -freigaben. Neue Vereinbarungen mit Lieferanten und Geschäftspartnern werden schnell wirksam. So profitiert Ihr Unternehmen spürbar früher von Kostenvorteilen. Neue Spielräume lassen sich vollständig ausschöpfen.

Ihre Mitarbeiter verfügen zudem über eine stärkere strategische Position für kommende Verhandlungsrunden. Eine direkte Verknüpfung mit finanz- und warenwirtschaftlichen Systemen ermöglicht es, erbrachte Leistungen, geleistete Zahlungen und die beiderseitige

Vertragstreue einfach und sicher zu überwachen. Sie schaffen mit SAP CLM umfassende Transparenz und reduzieren die finanziellen und rechtlichen Risiken für Ihr Unternehmen.

Verträge automatisiert ausgestalten

Mit SAP CLM lassen sich Verträge jeder Art in einem automatisierten und standardisierten Prozess durchgängig erstellen und verwalten – vom ersten Entwurf bis zur Freigabe, unter Berücksichtigung aller internen Richtlinien und gesetzlichen Vorgaben.

Geprüfte und freigegebene Vertragstexte stehen automatisch zur Auswahl, wenn ein Mitarbeiter einen neuen Vertrag erstellen möchte. In einer übersichtlichen Arbeitsumgebung sind geeignete Vertragsformulierungen schnell zusammengestellt. Die Ergebnisse aus Verhandlungen mit Vertragspartnern stimmen Sie darüber hinaus komfortabel und effizient über einen klar definierten Workflow ab. Alle Mitarbeiter arbeiten dabei wie gewohnt mit MS-Word. SAP CLM dokumentiert automatisch alle Änderungen, Prüfvermerke oder Freigaben. Unterschiedliche Vertragsversionen lassen sich mühelos vergleichen – selbst, wenn die Word-Funktion „Änderungen nachverfolgen“ deaktiviert wurde. Auf diese Weise ist es möglich, die gesamte Vertragsausgestaltung sicher zu dokumentieren – beispielsweise für Wirtschaftsprüfer oder Zertifizierungen.



Effektiv und übersichtlich bis ins Detail

Mit SAP CLM organisieren Sie alle Vertragsdokumente Ihres Unternehmens zentral und übersichtlich bis in Detail.

Mitarbeiter verantwortlich einbinden und unterstützen

Sie autorisieren ausgewählte Mitarbeiter für kontrollierte Zugriffe auf Verträge. Auf diese Weise unterstützen Sie ein eigenverantwortliches Arbeiten und schärfen das Bewusstsein für die Einhaltung und Nutzung laufender Vereinbarungen. Das standardisierte Vorgehen gibt Handlungssicherheit in der Zusammenarbeit mit Vertragspartnern. Per Volltextsuche finden Ihre Mitarbeiter einfach und schnell Verträge für bestimmte Leistungen. Bestehende Vereinbarungen lassen sich vollständig ausschöpfen. Benötigt ein Bereichsleiter für ein strategisches Projekt beispielsweise Informationen über verfügbare Ressourcen von Beratungsfirmen, stehen entsprechende Verträge samt Details auf Knopfdruck bereit.

Automatische Handlungshinweise

SAP CLM hilft Ihnen, auslaufende oder zur Verlängerung anstehende Verträge sicher in Blick zu behalten: Integrierte Warnmeldungen und Hinweise erinnern Sie automatisch, falls sich ein Vertrag dem Ende nähert. So können Sie frühzeitig Ihre strategischen Alternativen prüfen: Verlängern, kündigen oder neuverhandeln? Sie haben ausreichend Zeit für Analysen. Die Vertragshistorie gibt Aufschluss und liefert Ihnen wertvolle Argumente für bessere Preise und Konditionen.

Vertragspflichten und Vorschriften überwachen

Ein zentrales Vertragsmanagement macht das regelmäßige Reporting von Abschlüssen und den sicheren Umgang mit gesetzlichen Vorschriften einfacher. Sie können Risiken explizit markieren, gezielt verfolgen und so bereits eingreifen, ehe ein Schaden entsteht.

Mit SAP CLM haben Sie alle Verträge im Griff – von der Verhandlungsstrategie und Abstimmung bis hin zur Freigabe. Sie profitieren von umfassender Transparenz, kontrollieren sicher die Leistungen Ihrer Vertragspartner und halten interne sowie gesetzliche Richtlinien zuverlässig ein.

Maximaler Vertragsnutzen durch integrierte Prozesse

Mit SAP CLM integrieren Sie alle vertraglichen Vereinbarungen direkt nach dem Abschluss in Ihre Warenwirtschaftssysteme. Es erfolgt automatisch ein Abgleich zwischen vereinbarten und tatsächlich erbrachten Leistungen. Sie erkennen so schnell, ob Ihre Mitarbeiter das vorgegebene Waren- und Dienstleistungsangebot und die möglichen Preisvorteile tatsächlich für Bestellungen nutzen. Direkt aus dem Material-

stamm Ihres ERP-Systems lassen sich bedarfsgesteuerte Bestellungen so immer zum richtigen Preis ausführen, beispielsweise von Rohstoffen für die Produktion. Auf ähnliche Weise können Sie bei Verkaufsverträgen die vereinbarten Artikel und Preise der Auftragsbearbeitung Ihres Unternehmens zuweisen. Ihr Unternehmen kalkuliert immer richtig und sichert seine Margen.

Die Back-End-Integration vereinfacht auch die aktive Rechnungsabgrenzung für vertraglich vereinbarte Leistungen. Sie können zudem Alarmhinweise für Grenz- und Schwellenwerten von Leistungsvolumen einrichten und sind so immer sofort im Bilde, wenn beispielsweise ein Liefervertrag nahezu ausgereizt ist. Ihr Unternehmen kann seine geschäftlichen Beziehungen ganzheitlich steuern, eine höhere Wertschöpfung und nachhaltige Kostenvorteile erzielen. Alle Leistungspflichten und Terminzusagen Ihrer Vertragspartner lassen sich unternehmensweit zentral überwachen. Sie können unmittelbar eingreifen, wenn Leistungsdefizite zu erkennen sind. So holen Sie das Beste aus Ihren Verträgen heraus – und das mit deutlich weniger Risiko.

Kosten senken, Risiken nachhaltig verringern

Mit SAP CLM beschleunigen Sie Vertragsverhandlungen und schaffen ideale Rahmenbedingungen für ein umfassendes und durchgängig transparentes Vertragsmanagement:

- Alle Verträge durchlaufen einen unternehmensweit einheitlichen, weitgehend automatisierten Prozess.

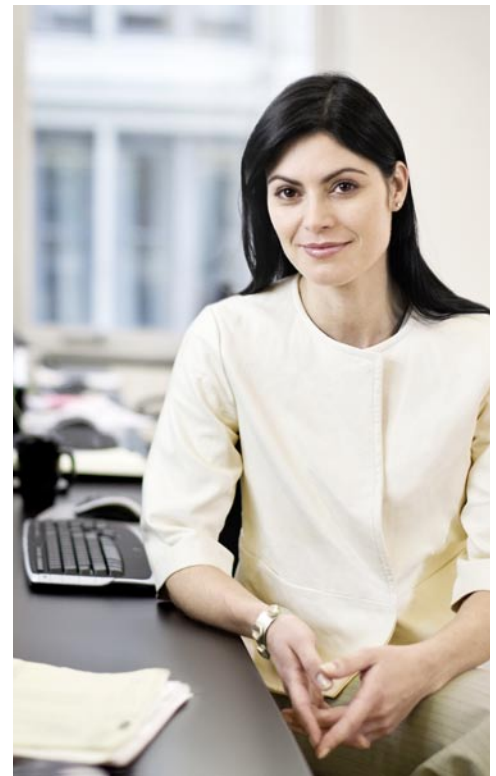
- Standardisierte, geprüfte Vertragsinhalte und Textbausteine sowie klare, schnelle Kontroll- und Freigabe-Workflows verringern die rechtlichen und finanziellen Risiken für Ihr Unternehmen.
- Umfassende Sicht auf alle laufenden Verträge ermöglicht autorisierten Mitarbeitern eine effektivere Kontrolle von Vertragspartnern und setzt neue Ertragspotenziale frei.
- Direkte Integration in die finanz- und warenwirtschaftlichen Prozesse unterstützt eine automatisierte Leistungskontrolle und optimierte Ausschöpfung vereinbarter Konditionen.
- Verletzungen von Vertragspflichten werden automatisch gemeldet, Gegenmaßnahmen lassen sich frühzeitig einleiten.
- Automatische Warnhinweise signalisieren Handlungsbedarf bei auslaufenden Verträgen. Die durchgängige Vertragshistorie liefert wertvolle Argumente und Informationen für weitere Verhandlungen.

Passgenaue Services für Ihr Vertragsmanagement

Alle Funktionalitäten von SAP CLM lassen sich entsprechend der individuellen Bedürfnisse Ihres Unternehmens anpassen. Maßgeschneiderte Services von SAP und SAP-Partnern führen Sie schnell und kostenorientiert an Ziel: Ganz gleich, ob Sie Prozesse im Vertragsmanagement analysieren, unterschiedliche Verträge verwalten, Vertrags- und Textvorlagen erstellen, ein unternehmensweit einheitliches Verzeichnis für alle Verträge mit rollenbasierten Zugriffen benötigen oder alle Richtlinien übersichtlich zusammenführen möchten. Wir unterstützen Sie durchgängig bei der Implementierung und Konfiguration, der Integration in andere Anwendungen, im Change-Management und in der Anwenderschulung. Zählen Sie auf Unterstützung und Know-how aus erster Hand!

Erfahren Sie mehr

Sie möchten mehr über SAP CLM erfahren? Dann kontaktieren Sie Ihren SAP-Ansprechpartner. Oder besuchen uns online unter: www.sap.de/srm.



Mit SAP CLM schaffen Sie standardisierte Prozesse, fördern eine einheitliche Vertragsprache und zuverlässige Leistungskontrollen: Ihr Unternehmen profitiert von mehr Sicherheit und kann Kostenvorteile vollständig ausschöpfen.

Zusammenfassung

Mit SAP Contract Lifecycle Management führen Sie alle Verträge Ihres Unternehmens zusammen. Sie schaffen effiziente Strukturen für ein zentrales und rundum transparentes Vertragsmanagement. Standardisierte Prozesse mit automatisierten Workflows und Warnhinweisen führen Ihre Mitarbeiter schnell und sicher ans Ziel. Ihr Unternehmen reduziert seine rechtlichen und finanziellen Risiken und kann dauerhafte Kostenvorteile erzielen.

Herausforderungen

- Schnelle Vertragsübereinkünfte erreichen und eine zentrale Steuerung aller Leistungsvereinbarungen und Konditionen gewährleisten.
- Zentrales Vertragsmanagement in einer einheitlichen Sprache, mit stimmigen Inhalten und klaren Freigabeprozessen aufbauen.
- Bessere Preise und Konditionen in Vertragsverhandlungen erzielen.

Unterstützte Geschäftsprozesse und Softwarefunktionen

- **Standardisierte Vertragsgestaltung** – Mit einheitlichen Textvorlagen, protokollierten Änderungen und durchgängigen Prozessen beschleunigen Sie Ihre Verhandlungen.
- **Mehr Wertschöpfung aus Verträgen** – Leistungsansprüche und Pflichten lassen sich zuverlässig überblicken: Ihre Mitarbeiter entwickeln mehr Bewusstsein für vertraglich fixierte Leistungen und geltende Vorschriften.
- **Integrierte Prozesse mit Finanzbuchhaltung und Warenwirtschaft** – Sie übernehmen Auftragsdaten direkt aus den Verträgen und verfolgen zuverlässig vertraglich geregelte Fristen.
- **Bestens vorbereitete Vertragsverhandlungen** – Sie erkennen frühzeitig auslaufende Verträge und stellen entsprechende Weichen für Kündigungen, Verlängerungen oder neue Verhandlungen.

Nutzen

- **Schnelle Verhandlungserfolge und Vertragsabschlüsse** durch eine automatisierte Vertragsgestaltung.
- **Stimmige, transparente Vertragsinhalte und geringere rechtliche und finanzielle Risiken** durch klare, zuverlässig protokollierte Prüf- und Freigabeprozesse.
- **Verantwortungsvolle Einbindung von Mitarbeitern** durch klare Standards und Kompetenzen.
- **Mehr Leistungs- und Vertragskontrolle** durch direkte Integration von Vertragsinhalten in ERP-Systeme.
- **Warnhinweise bei offenen Vertragsleistungen und -pflichten** ermöglichen frühzeitige Reaktionen und Maßnahmen.
- **Klare Hinweise und Informationen für Folgemaßnahmen:** Sie verlängern oder kündigen rechtzeitig Verträge und sind durch die Vertragshistorie bestens für die nächste Verhandlung vorbereitet.

Weitere Informationen

Sprechen Sie mit Ihrem SAP-Berater. Oder besuchen Sie uns online unter:

www.sap.de/srm.

50 096 748 (09/08)

© 2009 SAP AG.

Alle Rechte vorbehalten. SAP, R/3, SAP NetWeaver, Duet, PartnerEdge, ByDesign, SAP Business ByDesign, und weitere im Text erwähnte SAP-Produkte und -Dienstleistungen sowie die entsprechenden Logos sind Marken oder eingetragene Marken der SAP AG in Deutschland und anderen Ländern.

Business Objects und das Business-Objects-Logo, BusinessObjects, Crystal Reports, Crystal Decisions, Web Intelligence, Xcelsius und andere im Text erwähnte Business-Objects-Produkte und -Dienstleistungen sowie die entsprechenden Logos sind Marken oder eingetragene Marken der Business Objects S. A. in den USA und anderen Ländern. Business Objects ist ein Unternehmen der SAP.

Alle anderen Namen von Produkten und Dienstleistungen sind Marken der jeweiligen Firmen. Die Angaben im Text sind unverbindlich und dienen lediglich zu Informationszwecken. Produkte können länderspezifische Unterschiede aufweisen.

In dieser Publikation enthaltene Informationen können ohne vorherige Ankündigung geändert werden. Die vorliegenden Angaben werden von SAP AG und ihren Konzernunternehmen („SAP-Konzern“) bereitgestellt und dienen ausschließlich Informationszwecken. Der SAP-Konzern übernimmt keinerlei Haftung oder Garantie für Fehler oder Unvollständigkeiten in dieser Publikation. Der SAP-Konzern steht lediglich für Produkte und Dienstleistungen nach der Maßgabe ein, die in der Vereinbarung über die jeweiligen Produkte und Dienstleistungen ausdrücklich geregelt ist. Aus den in dieser Publikation enthaltenen Informationen ergibt sich keine weiterführende Haftung.