

mySAP OIL & GAS

THE BEST-RUN E-BUSINESSES RUN SAP



LÖSUNGEN FÜR DIE *NEUE* „NEW ECONOMY“ (EINE, DIE ENDLICH GEWINNE MACHT)

Unausgereifte Konzepte, missglückte Börsengänge und rote Zahlen sind out. Kundenzufriedenheit, fundierte Entscheidungen und schwarze Zahlen zählen wieder. SAP® hat es sich zum Ziel gesetzt, Unternehmen, Kunden und Partner zum Erfolg in der neuen „New Economy“ zu führen. Mit der E-Business-Plattform mySAP.com® liefert Ihnen SAP Lösungen, Technologien und Serviceleistungen für eine erfolgreiche Zusammenarbeit mit anderen Unternehmen.

Und mit der Lösung mySAP Oil & Gas verfügen Sie über die Werkzeuge und automatisierten Prozesse, die speziell für Öl- und Gasunternehmen entwickelt wurden. Die beiden Stärken von SAP – führende Branchenerfahrung und beste E-Business-Technologie – sind ein Garant für Effektivität und Rentabilität.

KOSTENKONTROLLE VOM BOHRLOCH BIS ZUR TANKSTELLE



Sie fördern, produzieren, raffinieren und vermarkten Erdöl- und Erdgasprodukte. Das ist wahrlich keine leichte Aufgabe. Können Sie sich vorstellen diese Prozesse effizienter, schlanker und gewinnbringender durchzuführen? Dann sind Sie bei uns genau richtig!

Sie sind ein großes Öl- und Gasunternehmen oder auch ein unabhängiger Hersteller und haben keinen Einfluss auf die Preise auf dem Öl- und Gasmarkt. Daher ist es entscheidend, dass Sie Ihre eigenen Kosten kontrollieren und schnell auf Chancen reagieren können. Aber wie?

DIE ANTWORT AUF WICHTIGE FRAGEN

Welche Anlagen verschlingen am meisten Geld für die Wartung? Welche Probleme treiben die Kosten in die Höhe? Wie optimieren Sie Ihre Logistikkette? Wie optimieren Sie Ihre Kundenbetreuung? Wie reduzieren Sie Ihr Umlaufvermögen? Wie nutzen Sie das Internet? Wie gehen Sie effektiv mit Umwelt-, Gesundheits- und Sicherheitsfragen um?

Das sind wichtige Fragen. Finden Sie die Antworten und damit den Weg zu Rentabilität und Kostenkontrolle in der neuen New Economy.

mySAP Oil & Gas bietet Antworten auf diese kritischen Fragen.

Es stellt Ihnen Werkzeuge zur Verfügung, mit denen Sie Ihre Kosten effektiv kontrollieren können. Über das Internet erhalten Sie wichtige Informationen, wo und wann Sie sie benötigen - und das schnell und präzise. Sie arbeiten mit den besten E-Business-Funktionen, verwalten Anlagen aktiv und steigern Ihren Cashflow besser als die Konkurrenz.

DIE ZAHLEN SPRECHEN FÜR SICH

Über 500 Unternehmen, mehr als 500.000 Benutzer weltweit, über 17 Jahre Erfahrung in der Öl- und Gasindustrie. Deshalb ist SAP mit im Spiel. mySAP Oil & Gas ist die E-Business-Lösung mit den umfassendsten Funktionen und der größten Integration. SAP ist das einzige führende Unternehmen, das eine Lösung für die gesamte Wertschöpfungskette im Bereich Öl und Gas vom Bohrloch bis zur Tankstelle bietet.

ÖL UND GAS IM E-BUSINESS



Die E-Business-Plattform mySAP.com ist ein Paket von Lösungen und Dienstleistungen, mit dessen Hilfe Mitarbeiter, Kunden und Geschäftspartner überall und jederzeit erfolgreich zusammenarbeiten können. mySAP.com kann an die Anforderungen jeder Branche angepasst werden. Das Ergebnis ist eine Lösung wie mySAP Oil & Gas. Keine andere E-Business-Lösung beruht auf einem so reichen branchenspezifischen Erfahrungsschatz.

Stellen Sie sich mySAP Oil & Gas als zweiteilige Strategie für die Optimierung Ihres E-Business-Unternehmens vor. Teil eins ist eine Sammlung von Prozessen und Werkzeugen, die speziell für die Erdöl- und Erdgasindustrie entwickelt wurden. Teil zwei ist eine Sammlung von branchenübergreifenden Lösungen, die den ersten Teil erst zum Erfolg führen. mySAP Oil & Gas setzt sich zusammen aus:

mySAP Supply Chain Management (mySAP SCM) integriert Ihre erweiterte Logistikkette, damit Sie die Vorteile des E-Business nutzen können. Sie kommunizieren direkt mit Kunden und Geschäftspartnern, tauschen Informationen aus und arbeiten rentabler. Mit mySAP SCM planen, terminieren und optimieren Sie die Primär- und Sekundärvertriebsnetze und stimmen gleichzeitig Angebot und Nachfrage ab. Vom Bohrloch bis zur Tankstelle verwandelt mySAP SCM Ihre Logistikkette in eine unternehmensübergreifende Gemeinschaft. Momentan ergänzt die SAP mySAP SCM mit zusätzlichen spezifischen Funktionen für die Branche Oil & Gas.

mySAP Customer Relationship Management (mySAP CRM) umfasst innovative Funktionen, mit denen Sie Kunden gewinnen und an sich binden können. Ein Öl- und Gasunternehmen bearbeitet Tausende von Aufträgen; dabei hat die Zufriedenheit der Kunden oberste Priorität. Ob Sie Schmiermittel verkaufen oder Kraftstoffe - mit mySAP CRM können Sie Ihre Verkäufe über das Internet steigern und gleichzeitig die Wünsche Ihrer Kunden erfüllen. Auch im Bereich mySAP CRM entwickelt die SAP momentan weitere branchenspezifische Funktionen für Oil & Gas.





mySAP Product Lifecycle Management (mySAP PLM) unterstützt Sie bei der Verwaltung, Verfolgung und Kontrolle Ihrer Produkte, Projekte und Anlagen. Sie haben ihre Kosten voll im Griff, planen Instandhaltung und Wartung, klären Umwelt-, Gesundheits- und Sicherheitsfragen und terminieren Stillstände. Zudem erstellen Sie einen umfassenden Überblick über Ihre Anlagen.

mySAP Business Intelligence (mySAP BI) liefert Up- und Downstream-Informationen für Ihr Öl- und Gasgeschäft. Sie benötigen historische Daten zur Produktnachfrage, Informationen zu Massenguttransporten, zum Tankstellenvertrieb sowie zur Mengen- und Produktionsrechnung? mySAP BI liefert Ihnen diese Daten direkt und in der gewünschten Aufbereitung, nahtlos integriert über mySAP.com Lösungen und Komponenten anderer Anbieter.

Mit **mySAP E-Procurement** beschaffen Sie Waren und Dienstleistungen schnell und effizient über das Internet. Sie können Lieferanten und Kostenstellen überwachen, strategische Lieferanten verwalten und an Online-Ausschreibungen teilnehmen. Die gesamte Beschaffung von direkten und indirekten Gütern kann über die integrierten Websites von Käufern und Verkäufern abgewickelt werden.

mySAP Marketplace ist eine unternehmensübergreifende Plattform für virtuelle Wirtschaftsgemeinschaften, mit der Sie Ihre Kundenbeziehungen verbessern, Ihre Rentabilität steigern sowie Ihre Absatzprognosen und Absatzplanung vereinfachen. Über sichere Handelsplattformen können Sie ein- und verkaufen und unternehmensübergreifend Geschäfte abwickeln.

mySAP Workplace ist ein rollenspezifisches Unternehmensportal, das überall und jederzeit individuellen Zugriff auf unternehmensinterne und externe Informationen, Anwendungen und Dienstleistungen bietet. mySAP Workplace enthält generische Rollen und ist sofort einsatzbereit. Sie können außerdem eigene Rollen für die vielen verschiedenen Aufgaben in der Öl- und Gasindustrie anlegen.

mySAP Mobile Business integriert die mobilen Geräte, die in der Instandhaltung verwendet werden, und bietet eine ideale Möglichkeit, Probleme in Anlagen zu klären, Wartungsaufträge zu erteilen und Ersatzteile zu bestellen.

mySAP Human Resources (mySAP HR) ist ein leistungsstarkes Paket integrierter Prozesse für die Automatisierung und Optimierung des Personalwesens. Ihre Mitarbeiter werden entlastet und können sich auf Ihre eigentlichen Aufgaben konzentrieren. Der Informationsfluss wird durch die Einbindung der HR-Abläufe in die zentralen Geschäftsprozesse verschlankt.

mySAP Financials unterstützt Sie bei der Bearbeitung und Analyse von Finanzdaten, Abwicklung von Finanztransaktionen und Kommunikation mit externen Stakeholdern. Fundierte strategische Entscheidungen werden durch die unternehmensweite Steuerung und Integration von Finanzinformationen ermöglicht. Sie können Ihre Geschäftsabläufe optimieren und gleichzeitig Ihre Finanzprozesse straffen.

DIE VORTEILE VON ERFAHRUNG UND TECHNOLOGIE



mySAP Oil & Gas resultiert aus führender Branchenerfahrung und neuester Internettechnologie. Das Ergebnis ist eine maßgeschneiderte Lösung, die folgende wirtschaftlichen Vorteile bietet:

- eine umfassende Lösung vom Bohrloch bis zur Tankstelle, die die Werkzeuge für die Exploration und Förderung bis zum Vertrieb integriert
- die vollständige Integration mit der E-Business-Plattform mySAP.com eröffnet eine neue Welt der Wertschöpfung, Personalisierung und unternehmensübergreifenden Zusammenarbeit
- webfähige Software zur Nutzung aller Vorteile des Internets
- durchgängige Logistikkettensteuerung bis zum Vertrieb des Endprodukts
- Betreuung rund um die Uhr
- stärkere Partnerschaften innerhalb der Logistikkette
- verbesserte Entscheidungsfindung mit den richtigen Werkzeugen für Entscheidungsträger
- schnellere Reaktion auf Kunden
- weltweit führende E-Business-Technologie
- Beratung für die Ermittlung der idealen Geschäftslösung

DAS IST FÜR SIE DRIN

mySAP Oil & Gas ist eine sichere Investition in die Zukunft Ihres Unternehmens, deren positive Auswirkungen schnell sichtbar werden:

- Senkung der Kosten durch automatisierte Internetprozesse und die unternehmensübergreifende Zusammenarbeit mit Geschäftspartnern
- Analyse von Betriebskosten und Trends
- Echtzeit-Ermittlung von Lagerstätten mit unerwartet hohen Förderkosten
- Reduzierung teurer Altanwendungen und der entsprechenden Schnittstellen

BEREIT FÜR DIE *NEUE* NEW ECONOMY

mySAP Oil & Gas liefert eine umfassende, integrierte E-Business-Lösung für eine erfolgreiche unternehmensübergreifende Zusammenarbeit in der neuen New Economy. Upstream, Downstream oder Tankstellenvertrieb - keine andere Lösung kann das Öl- und Gasgeschäft so vollständig mit dem Internet verbinden.

Besuchen Sie unsere Website unter www.sap.de/oil und lassen Sie sich zeigen, wie die Lösung Ihrem Unternehmen dabei helfen kann, Ziele wie Kundenzufriedenheit und Rentabilität zu erreichen.

VERGLEICHEN SIE FUNKTIONEN UND VORTEILE UND ENTSCHEIDEN SIE SICH FÜR mySAP OIL & GAS

FUNKTIONEN

VORTEILE

Upstream – Exploration und Produktion

- Joint-Venture-Rechnung
- Produktionsaufteilungsverträge
- Produkterlöskontierung
- Vorperiodenanpassung

Downstream

- vollständige Integration mit Versorgung, Transport und Vertrieb
- zukunftssicher
- umfassend, anpassbar und offen
- vollständige Werkzeuge und Prozesse für Schmiermittel, Mischen, Abfüllen und Produktqualität

Downstream – Primärvertrieb

- Absatzprognose
- Planung
- Terminierung
- Nachschub

Downstream – Sekundärvertrieb

- Preisfindung
- Steuerung der Auftragsabwicklung
- Abwicklung ausgehender Transporte
- Umlagerung
- Terminierung und Lieferung
- Sortenumbenennung

Tankstellenvertrieb

- Tankstellengeschäft von der Beschaffung bis zum Vertrieb
- Kraftstoffgeschäft
- mineralölfreier Einzelhandel



© 2001 SAP AG.

Alle Rechte vorbehalten. SAP, das SAP Logo, das mySAP.com Logo und weitere im Text erwähnte SAP Produkte und Dienstleistungen sind Marken oder eingetragene Marken der SAP AG in Deutschland und anderen Ländern weltweit. Alle anderen Namen von Produkten und Dienstleistungen sind Marken der jeweiligen Firmen. Design: SAP Communications Media. Gedruckt auf umweltfreundlichem Papier.

THE BEST-RUN E-BUSINESSES RUN SAP



SAP Deutschland AG & Co. KG

Neurottstraße 15
D-69190 Walldorf

Tel. +49 (180) 5 34 34 24

Fax +49 (180) 5 34 34 20*

(*DM 0,24/Min. – in Deutschland)

www.sap.de/oil