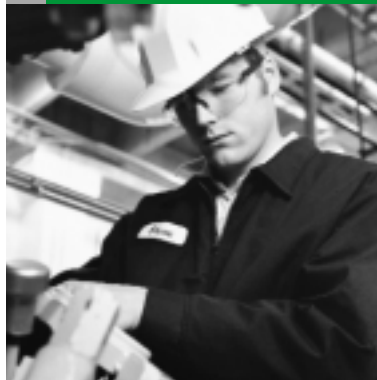


## История успеха



Компания **Ube Machinery** выпускает продукцию на заказ и для управления сложными проектами разработки уникальной продукции использует решение **mySAP Product Lifecycle Management (mySAP PLM)**. Вся техническая информация передается в **mySAP PLM**, то есть все сотрудники, вовлеченные в разработку, производство и управление, могут получить доступ к этой информации в любой момент времени. **Ube Machinery** также использует **mySAP PLM** для осуществления текущего контроля за процессами разработки и производства продукции с тем, чтобы выдерживать временные и бюджетные рамки. Это позволило компании сократить сроки разработки новой продукции на **18%**.

UBE MACHINERY CORPORATION.LTD.

## **UBE MACHINERY**

### **РЕШЕНИЕ mySAP PRODUCT LIFECYCLE MANAGEMENT ПОМОГАЕТ UBE MACHINERY СОКРАТИТЬ СРОКИ РАЗРАБОТКИ НОВОЙ ПРОДУКЦИИ**

Ube Machinery производит уникальную продукцию на заказ и специализируется в области промышленного оборудования и мостов, изготавливаемых по техническим условиям заказчика. В этой компании, являющейся подразделением Ube Industries Ltd., работает 750 человек, а ее официально заявленный объем продаж за 2001 год составил 315 миллионов долларов.

В настоящее время Ube Machinery работает над 200 проектами, в ходе выполнения которых приходится обрабатывать порядка 50 000 заказов на поставку ежемесячно. Для управления этими сложными и уникальными проектами компания использует решение mySAP Product Lifecycle Management (mySAP PLM).

"Как предприятию-производителю нам ежедневно приходится использовать огромное количество технической документации и эскизных чертежей, – говорит господин Масахиса Матсумае (Masahisa Matsumae), член правления и генеральный директор Центра проектно-технической разработки промышленного оборудования. – Основной задачей, стоявшей перед нами, являлось импортирование данных из таких документов и чертежей в нашу SAP-среду наиболее простым способом. Кроме того, чтобы обеспечить реальную "прозрачность" процесса разработки продукции для производственных подразделений, было необходимо интегрировать всю нашу прежнюю систему с mySAP PLM, что позволило бы согласовывать информацию в режиме реального времени".

## SAP AG

Представительство в РФ:  
115054, Москва,  
Космодамианская наб., 52/2  
Тел.: (095) 755-9800  
Факс: (095) 755-9801  
<http://www.sap.com/CIS>

Такая интеграция в режиме реального времени начинает приносить свои плоды. Так, например, в настоящее время сроки, необходимые Ube Machinery для построения гидравлического оборудования, сократились на 18% и составляют всего 76 дней против прежних 93.

Тесная интеграция приложения AutoCAD с mySAP PLM позволяет инженерам компании приступать к проектно-конструкторским работам сразу после получения заказа. Вся основная информация, такая как технические чертежи, передается в mySAP PLM автоматически. Система хранит в памяти выполненные в AutoCAD чертежи и каждый из дискретных узлов как артикулы. Если какой-либо элемент впервые появляется в технической документации, то система автоматически генерирует новый артикулярный номер в mySAP PLM и связывает его с этим элементом. Метаданные такого нового артикула берутся прямо из документации.

Доступ инженеров-конструкторов к необходимой им информации, хранящейся в mySAP PLM, осуществляется непосредственно из CAD-системы. Инструкции по сборке готовой продукции могут быть присоединены к информации технического чертежа, что делает их доступными для производственного персонала и, таким образом, значительно повышает уровень взаимного сотрудничества между разработчиками и производственным персоналом и, в конечном итоге, ускоряет вывод продукции на рынок.

"До того как у нас появилось решение mySAP PLM, нашим сотрудникам приходилось тратить много времени на телефонные разговоры, – продолжает господин Матсумае. – Теперь же ситуация изменилась коренным образом. Совещания стали много продуктивнее, так как они больше не посвящены только вопросам обмена информацией. Теперь у нас появилось время на принятие решений, поскольку обмен всеми данными и цифрами происходит до совещания, то есть, идя на совещание, каждый его участник знает, о чем пойдет речь. Именно это повысило эффективность работы Ube Machinery и значительно продвинуло компанию вперед".

**"Благодаря SAP для решения всех задач нам достаточно всего одной системы, при помощи которой мы можем производить расчет себестоимости, проводить анализ и планировать продажи в режиме реального времени".**

Масахиса Матсумае (Masahisa Matsumae), Ube Machinery

## ОПТИМИЗАЦИЯ БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ

Качество выполнения необходимых для производственного процесса Ube проектно-конструкторских работ также повысилось. До того как система mySAP PLM была введена в эксплуатацию, инженеры вручную вычерчивали чертеж каждой базовой конструкции. В настоящее время система автоматизировала этот процесс за счет выделения доступа уполномоченным на то лицам к уже готовым элементам через корпоративную сеть, что значительно снижает нагрузку на сотрудников Ube и экономит время.

Господин Матсумае утверждает, что "благодаря SAP для решения всех задач нам достаточно всего одной системы, при помощи которой мы можем производить расчет себестоимости, проводить анализ и планировать продажи в режиме реального времени".

mySAP PLM также помогает Ube

Machinery вести текущий контроль графиков исполнения проектов и позволяет передавать информацию в другие программные приложения, такие как, например, Microsoft Excel, которые применяются в других производственных подразделениях. А чтобы еще больше повысить уровень обслуживания клиентов, им предоставлена возможность получения текущей информации о состоянии их заказов.

Программное обеспечение SAP является неотъемлемой частью планов Ube Group на будущее. Совсем недавно Ube внедрила у себя решение SAP Business Information Warehouse (SAP BW). Компания также установила и эксплуатирует в своих производственных подразделениях решение SAP Advanced Planner & Optimizer (SAP APO).

В отношении же решения mySAP PLM господин Матсумае высказался следующим образом: "Как только наша система получит признание внутри компании, мы начнем предлагать ее нашим партнерам с тем, чтобы распространить ее на всю Ube Group".