

## Электронный тендер с помощью mySAP E-Procurement

Электронный тендер – ключевой инструмент стратегического выбора источников поставок и динамического ценообразования. При реализации процедур проведения тендера на базе Web сотрудникам предприятий, занимающимся материально-техническим снабжением, обеспечивается потенциальная возможность доступа ко всему онлайн-овому бизнес-сообществу. И в то же самое время возможность проведения электронного тендера приводит к значительному росту производительности, снижению времени выполнения цикла закупок и сокращению затрат.

mySAP E-Procurement – открытое решение, обеспечивающее полный цикл закупочной деятельности между предприятиями. Оно поддерживает процессы обработки приглашений на участие как в открытом, так и в закрытом тендере, а также обеспечивает проведение обратных аукционов. Это решение создает простые и прямые связи с рынками, предназначенными для осуществления электронной коммерции, и обеспечивает обмен информацией между поставщиками в реальном масштабе времени.

### Электронный тендер с помощью mySAP E-Procurement: функциональные возможности

- Обработка приглашений на участие как в открытом, так и закрытом тендере.
- Интеграция с помощью Web-рынков и Web-порталов.
- Поддержка обратных аукционов, включая преобразование приглашений на участие в тендере в обратные аукционы.
- Возможность закупок как основных, так и вспомогательных производственных материалов и услуг.
- Возможность обработки сложных многоуровневых приглашений на участие в тендере, например, для проектов по строительству.
- Автоматическая генерация последующих документов, например, заказов.

### Что такое электронный тендер?

Электронный тендер представляет собой сценарий, в котором профессиональные закупщики используют Интернет для приглашения поставщиков (признанных деловых партнеров или всего Интернет-сообщества в целом) делать конкурентоспособные предложения для конкретных проектов или в соответствии с конкретными требованиями. С помощью mySAP E-Procurement Вы эффективно создаете портал партнеров, который позволяет внешним сторонам читать приглашения на участие в тендере и подавать свои предложения.



*Приглашения на участие в открытом тендере* передаются потенциальным участникам тендера через World Wide Web. Объявление о приглашении на участие в тендере публикуется на досках информационных сообщений, существующих на электронных рынках, например, как это реализовано в MarketSet (первом полном комплексе решений для создания электронных рынков, поставляемом компаниями Commerce One and SAPMarkets). Затем участники тендера регистрируются в Вашем приложении mySAP E-Procurement, чтобы прочитать более подробную информацию, представленную в приглашениях, и внести свои предложения.

*Приглашения на участие в закрытом тендере* передаются только известным деловым партнерам, которые получают сообщение по электронной почте. По гиперссылке в электронной почте участники тендера попадают непосредственно на Ваш Web-сайт, где они могут зарегистрироваться в Вашей системе и внести свои предложения. Разумеется, что можно также комбинировать приглашения на участие в открытом тендере с приглашениями на участие в закрытом тендере.

## Обратный аукцион

Обратный аукцион имеет место, когда покупатель делает запрос относительно товара или услуги, а продавцы снижают цены до заключения торговой сделки. С помощью mySAP E-Procurement приглашение на участие в тендере можно преобразовать в обратный аукцион для получения лучшего предложения. В этом случае всем предшествующим участникам тендера сообщают об этом.

## Регистрация участников тендера и самообслуживание

Когда участники тендера входят на Ваш Web-сайт, они должны ввести подробную информацию о своей компании. Затем, если их участие подтверждается, им посылается регистрационный номер участника тендера, имя пользователя и пароль, используя которые они могут иметь доступ к Вашему приглашению на участие в тендере и вводить свое предложение (включая приложения).

Участники тендера могут просматривать любые предложения, которые уже были поданы до того, как они сделали свои собственные предложения. Кроме того, в любое время они имеют возможность проверки статуса своих предложений.



## Усовершенствованный процесс

После истечения крайнего срока подачи предложений Вы можете оценить все полученные предложения и принять наилучшее. Но принятие предложения не означает, что процесс заканчивается.

Основываясь на информации, уже имеющейся в предложении, система может автоматически сгенерировать заказ. Это не только экономит время, но и препятствует возникновению ошибок при создании документов заказа.

## Оценка предложений

Оценка поданных предложений осуществляется легко и быстро с помощью SAP Business Information Warehouse (SAP BW), центрального хранилища информации (информационного концентратора) платформы mySAP.com. Как информация об участниках тендера, так и информация о самих предложениях хранится в Business Information Warehouse. Это хранилище информации позволяет Вам получать предварительно определенные многомерные отчеты, которые оказываются крайне полезными, если необходимо сравнить большое число предложений.

## Интеграция с функциональностью планирования производства

Электронный тендер, осуществляемый на основе решения mySAP E-Procurement, можно использовать для нахождения источников поставки основных производственных материалов. На основе конкретного требования, предъявляемого к материалу, компо-

нент SAP Advanced Planner and Optimizer может инициировать генерацию приглашений на участие в тендере.

## Нахождение источников поставок в эпоху Интернет

Решение mySAP E-Procurement поддерживает новый эффективный XML-стандарт. С помощью XML-обмена сообщениями приглашения на участие в тендере можно публиковать через любой Интернет-рынок – и вполне вероятно, что Вы найдете всех потенциальных поставщиков.

## Преимущества для бизнеса

- Прозрачность в рамках всей электронной логистической цепочки.
- Более широкая доступность – потенциальная возможность нахождения источников поставок в глобальном масштабе.
- Взаимодействие со своими поставщиками в реальном времени.
- Динамическое ценообразование для основных и вспомогательных производственных материалов приводит к тому, что рынок работает на Вас.
- Экономическая выгода как для покупателя, так и для продавца.
- Простое в использовании приложение на базе браузера с возможностью самообслуживания.
- Безбумажный процесс.

THE BEST-RUN E-BUSINESSES RUN SAP

