

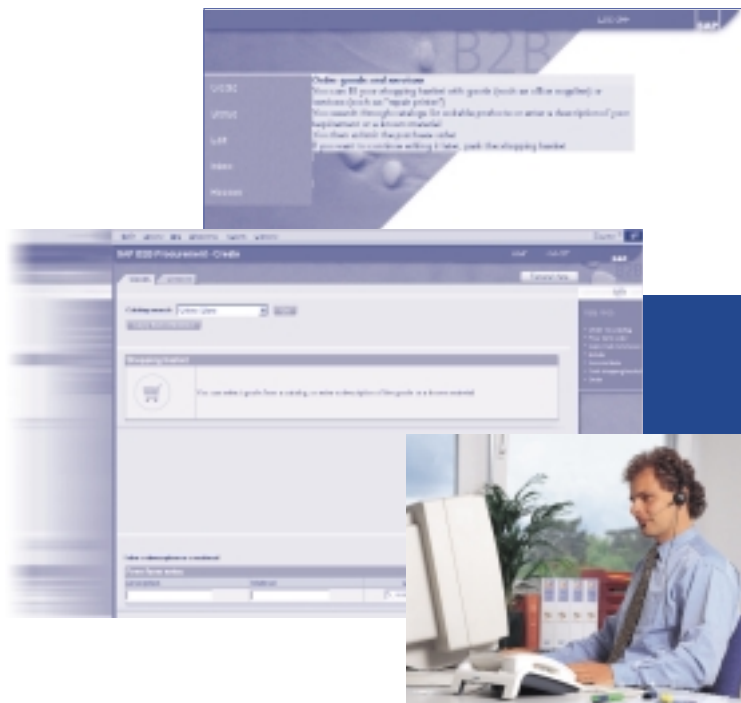
SAP® Business-to-Business Procurement 2.0

Система для управления полным циклом закупок с участием нескольких предприятий

SAP Business-to-Business Procurement – это система для управления полным циклом закупок с участием нескольких предприятий, охватывающая все процессы – от подачи заявки до оплаты счета. Она позволяет работникам делать закупки товаров и услуг непосредственно со своего рабочего места. Нагрузка на работников отдела закупок заметно уменьшается, и они могут больше сосредоточиться на стратегических задачах отдела закупок. Это решение способствует значительному сокращению затрат и дает до 400% прибыли на инвестированный капитал.

SAP Business-to-Business Procurement – это компонент системы электронной коммерции для закупок в рамках mySAP.com. Он соединяет покупателей и поставщиков, а также – непосредственно с системой ERP SAP. SAP Business-to-Business Procurement поддерживает все процессы закупок – от заявки, включая поступление материала, и до выведения сальдо. Преимущества: отсутствие ручных операций, требующих больших затрат времени, сокращение расходов на транзакции и большая прозрачность процессов.

Однако система SAP Business-to-Business Procurement – нечто значительно большее, чем одно лишь решение для закупки товаров для офиса. Она упрощает все процессы закупок товаров и услуг в непроизводственной сфере. Так, например, бригада сервисного обслуживания может быстро заказать материалы, необходимые для выполнения заказа. При этом учитываются как материалы, имеющиеся на складе, так и продукты или услуги, которые необходимо заказать у внешних поставщиков. Функциональность данного решения не ограничена специальными отраслями или



типами предприятий и дает отличные результаты для отдела закупок во всех отраслях и для всех типов предприятий.

Преимущества

SAP Business-to-Business Procurement:

- включение работников в процесс закупок посредством удобных функций самообслуживания;
- повышение производительности и ускорение обработки закупок с помощью новых бизнес-сценариев;
- непосредственный доступ к информации о продуктах благодаря интеграции практически каждого онлайн-каталога;
- простой доступ к электронным рынкам (e-Commerce-Marketplace);
- связь с поставщиками в реальном масштабе времени;
- гибкие сценарии внедрения;
- решение, развивающееся вместе с Вашим предприятием;
- поддержка внутренних систем (Back-end);
- эффективная обработка счетов и платежей;
- защищенная передача данных.

Преимущества для сотрудников

SAP Business-to-Business Procurement нацелена на потребности специалистов по закупкам, а также возможных пользователей на всем предприятии. Благодаря удобному интерфейсу пользователя на базе Web закупки делаются просто. Наряду с вводом заказов на поставку пользователи могут

воляющие добиться значительного повышения производительности и сокращения времени закупок. Таким сценарием является, например, обработка объявлений о тендере через Интернет – революционный метод для привлечения предложений по специальным проектам. Ваши объявления в Интернете становятся доступными всем предприятиям. Эта система поддержи-



со своего рабочего места проверять цены и наличие товаров, а также контролировать сроки поставок. Функции самообслуживания позволяют работникам самостоятельно обрабатывать весь процесс закупок, начиная от подачи заявки, включая подтверждение о поступлении материала, до деблокирования счета-фактуры.

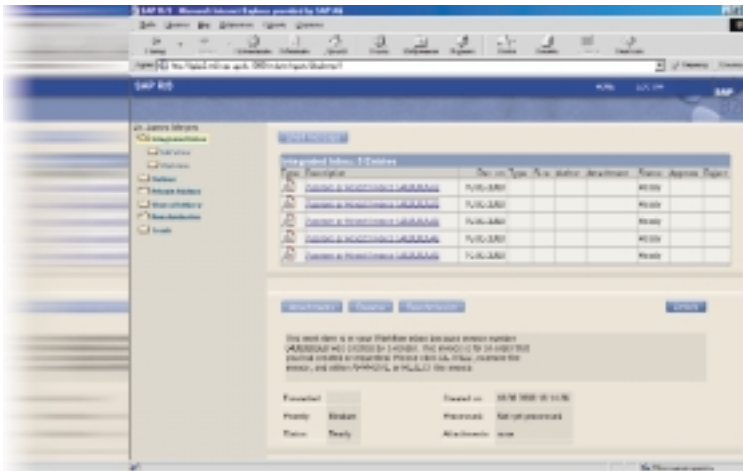
Повышение производительности и ускорение обработки закупок благодаря новым хозяйственным сценариям

SAP Business-to-Business Procurement предоставляет отдельные рабочие области для различных групп пользователей. В распоряжении работников отдела закупок имеются новые сценарии хозяйственной деятельности, поз-

вает как официальные, так и неофициальные объявления. Другим новым сценарием является обработка операций закупок с учетом бизнес-информации. При этом работники отдела закупок используют интерфейс между SAP Business-to-Business Procurement и Business Information Warehouse SAP для оценки производительности поставщиков и анализа закупочной деятельности работников. Это улучшает и удешевляет стратегию отдела закупок.

Непосредственный доступ к информации о продукте

Объем услуг этого компонента охватывает как программное обеспечение для каталогов, так и инструмент для составления и обработки внутренних и внешних данных о продуктах.



С помощью инструмента для управления содержимым каталога и создания инфраструктуры каталога можно импортировать данные практически из любого источника. К тому же открытый интерфейс каталога позволяет включать каталоги внешних поставщиков.

Простой доступ к электронным рынкам (e-Commerce-Marketplace)

SAP Business-to-Business Procurement обеспечивает прямые ссылки на mySAP.com и другие рынки (Marketplace) в Интернете. Это достигается благодаря прямому, непосредственному обмену данными с поставщиками через универсальный интерфейс – Вы выигрываете от прямых транзакций. Если покупатель делает заказ, создается заказ на поставку во внутренних системах покупателя и заказ в системе поставщика. Это способствует не только повышению эффективности и сокращению административно-управленческих расходов, но и установлению более тесных отношений с поставщиками.

Связь с поставщиками в режиме онлайн

SAP Business-to-Business Procurement создает предпосылки для коммуникации в режиме онлайн между предприятиями-покупателями и их поставщиками. Это особенно полезно тогда, когда материалы нужны срочно и для принятия решения требуется информация об их наличии.

Многочисленные возможности применения

SAP Business-to-Business Procurement не зависит от модуля управления материальными потоками (MM) во внутренних системах. Таким образом, предприятию предлагаются широкий спектр возможностей применения и необходимая гибкость, позволяющие реагировать на текущие и возможные требования.

■ Предприятия могут интегрировать компоненты Business-to-Business Procurement в Вашу ERP SAP-систему. Система закупок передает бизнес-процессы дальше в ERP-систему, где требования, заказы на поставку и резервирование обрабатываются централизованно. Business-to-Business Procurement может также присоединяться к внешним ERP-системам.

■ Кроме того, SAP Business-to-Business Procurement может связываться с несколькими внутренними системами. Это особенно полезно для крупных предприятий, расположенных в нескольких местах, которые имеют собственную структуру информационных технологий (IT), например, различные отделы закупок в рамках предприятия, которые используют отдельные внутренние системы. Инстанции внутренних систем подразумевают также сочетание R/3®- и не R/3-систем, так что SAP Business-to-Business Procurement можно гибко интегрировать в различные системные структуры.

■ Предприятия, применяющие систему управления материальными потоками и планирования ресурсов предприятия (ERP), имеют возможность обрабатывать этапы процесса снабжения с ее помощью, а другие этапы процесса – с помощью системы SAP Business-to-Business Procurement. Так, например, заказы на поставку или требования для определенных товаров вместе с последующими процессами обрабатываются во внутренней системе, тогда как при других товарах закупку берет на себя система Business-to-Business Procurement.

■ Если у клиента нет системы управления материальными потоками (MM), то все снабжение можно обрабатывать в одной системе SAP Business-to-Business Procurement, которая применяется как автономное решение и подключена только к системе учета и отчетности. Благодаря такой автономной конфигурации необходимость системной интеграции значительно уменьшается.

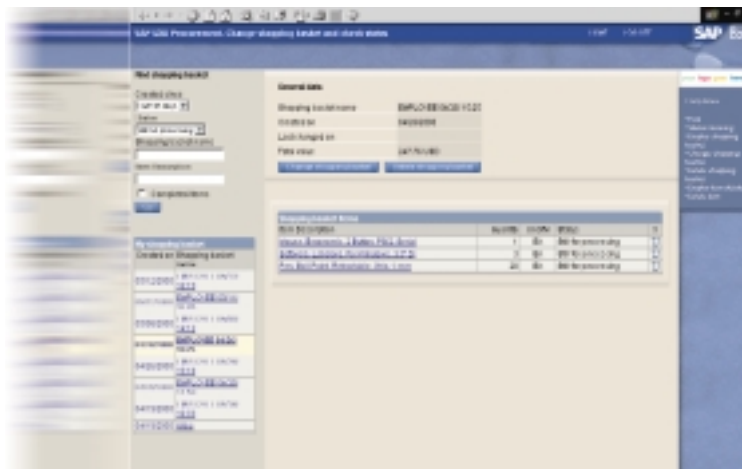
Поскольку внутренняя система должна обрабатывать только расчетные процессы, то подключение SAP Business-to-Business Procurement к FI/CO-компонентам внешних систем существенно упрощается.

Решение, развивающееся вместе с Вашим предприятием

Для масштабирования SAP Business-to-Business Procurement предоставляет по меньшей мере три этапа: Ваша архитектура должна состоять из одного или нескольких Web-серверов, одного или нескольких ITS-серверов, а также одного или нескольких Business-to-Business Procurement-серверов. Мощность памяти, сети или сервера может повышаться с тем, чтобы идти в ногу с развитием Вашего предприятия.

Эффективная обработка счетов-фактур и платежей

Для обработки платежей система Business-to-Business Procurement предоставляет две различные возможности. Платежи банкам или поставщикам выполняются либо Вашей расчетной системой внутреннего интерфейса с помощью XML, электронной передачи данных (EDI), либо других каналов связи. Вы можете также позволять Вашим поставщикам вводить данные, необходимые для создания счета, причем они могут обращаться к существующему заказу на поставку. В этом случае Ваши поставщики безопасно и надежно соединяются через интерфейс на основе Web с Вашей системой закупок.



Благодаря значительному сокращению административно-управленческих расходов этот способ особенно рекомендуется при обработке счетов-фактур на небольшие суммы.

Защищенная передача данных

Программное обеспечение SAP обеспечивает самые современные механизмы защиты. Сюда относится межсетевой экран, кодирование и аутентификация. Разумеется, поддерживаются протоколы Secure Sockets Layer (SSL), S-HTTP (Secure HyperText Transport Protocol) и SET (Secure Electronic Transaction).

mySAP.com – превращение Интернет-перспектив в прибыль

После внутренней интеграции, сейчас, в век Интернета, решающим фактором конкуренции становится межфирменная интеграция.

Это касается всех отраслей.

Решение mySAP.com охватывает все продукты и сервис фирмы SAP. Открытость mySAP.com обеспечивает возможность прямого соединения через Интернет SAP- и не-SAP-приложений, идеальным образом поддерживает сотрудничество различных участников на всех этапах бизнес-процесса.

Однако mySAP.com представляет собой нечто большее: индивидуально подогнанная функциональность и услуги при помощи Интернета всегда и везде, где бы они ни понадобились.

