

Historia de Éxito METALURGIA



“Necesitábamos un software de gestión más accesible y la ventaja de SAP Business One es que efectivamente es una herramienta accesible, ordenada y simple para los usuarios”

Pedro Cofré, Gerente General de FASTPACK

Ficha técnica:

En Resumen:

Tras mantener ritmos de crecimiento del orden del 50%, FASTPACK, principal proveedora de cañerías, fittings y válvulas de acero inoxidable para uso industrial, apostó por la tecnología, incorporando SAP Business One a sus procesos de negocio.

Desafíos clave:

- Involucrar a todos los usuarios
- Cumplir el plazo del proyecto
- Partir en productivo sin sistemas paralelos
- “Vender” el nuevo sistema al interior de la empresa

Soluciones y Servicios:

SAP Business One

Por qué una Solución SAP:

- Entre las alternativas evaluadas, fue la que mejor respondía a los requerimientos de la empresa
- Mostraba una mejor estructura y un mayor respaldo

Highlights de la implementación:

- Tres meses de implementación
- “Socios” con el consultor

Beneficios Clave:

- Información en línea
- Procesos del negocio integrados
- Procedimientos y métodos
- Mejor posicionamiento de la empresa en el mercado, ante clientes, proveedores e instituciones financieras

Partner implementador:

- Soluciones Integrales

Existing Environment:

- Servidores con Microsoft Windows Server 2003 / Microsoft Windows NT 4.0

Database:

- Microsoft SQL Server 2003

Hardware:

- Estaciones HP Compaq EVO DC 5100 SFF
- Servidores HP ML350, con 2 procesadores Xeon

Operating System:

- Estaciones con Microsoft Windows XP

FASTPACK DA UN SALTO AL FUTURO

La compañía implementó SAP Business One y ve impacto en la información y procesos

El Nacimiento de la empresa

La historia de FASTPACK se remonta a 1992, año en el que nació con el objetivo de suministrar repuestos y equipos no disponibles en Chile. Al poco tiempo comienza a comercializar cañerías y fittings en acero inoxidable, dedicando grandes esfuerzos en materia de aprendizaje técnico y principalmente al conocimiento del mercado mundial de estos productos.

De la mano de sus socios -Pedro Cofré y Pedro Urzúa-, y sobre la base de un constante crecimiento, la empresa desarrolló la venta de distintos productos de acero inoxidable, convirtiéndose, en poco tiempo, en un referente en el mercado.

Hoy cuentan con cientos de productos de acero inoxidable para las grandes empresas, como cañerías, fittings, válvulas y soldaduras especiales, entre otros, que le han permitido ampliar su mercado a las grandes industrias, como la forestal y petroquímica, y la gran minería.

Crecimiento, Tecnología y SAP

Durante los últimos años, FASTPACK ha mantenido un crecimiento sostenido, a tasas anuales que alcanzan el 50%. Esto fue posible gracias a la estrategia de negocios que adoptó la compañía: la velocidad y eficiencia, es decir, mejorar los plazos de entrega de los productos, los que deben llegar en forma rápida y oportuna a los clientes.

A este ritmo veloz de crecimiento se le agregó otro factor: FASTPACK se vio en la necesidad de implementar una aplicación de TI que satisficiera, además, los nuevos requerimientos originados por este constante crecimiento. Así, se decidieron por SAP Business One, solución que fue implementada por el partner Soluciones Integrales.

La implementación y los beneficios

La implementación se extendió por tres meses en un proceso que fue ordenado, siguiendo una Carta Gantt con un detallado programa que incluyó, entre otras cosas, el reemplazo de las estaciones de trabajo (PC's).

Gracias a SAP Business One, la empresa hoy tiene integrados todos los procesos internos, desde la oportunidad de ventas, la generación de la nota de venta, la importación de los productos, el stock, los correspondientes despachos y su facturación. El pago de remuneraciones se lleva a cabo en forma integrada a través de Payroll y la confección de la factura electrónica es el paso siguiente que se implementará el segundo semestre.

Hoy, FASTPACK puede acceder a información en línea, actualizada en todo momento. Así, los ejecutivos cuentan con un mayor control de todo el proceso de negocios, mientras aumenta la eficiencia de la gestión al interior de la compañía.

La implementación de SAP Business One para FASTPACK producirá, a su vez, una mayor interacción entre las unidades que conforman la empresa. “La labor dentro de la empresa tiende a ser más expedita y esto ha permitido potenciar el trabajo en equipo”, explica Cofré.

“Desde la puesta en marcha en productivo, que se inició el 2 de enero, la empresa ha ido obteniendo un avance en los procedimientos internos y la información siempre está al día”, dice Cofré.

www.sap.com/chile

© 2006 by SAP AG. Todos los derechos reservados. SAP, R/3, mySAP, mySAP.com, xApps, xApp y otros productos y servicios de SAP citados en este documento, así como sus respectivos logos son marcas o marcas registradas de SAP AG en Alemania y en otros países del mundo. Todos los demás productos o servicios que se mencionan son marcas registradas de sus respectivas empresas. Los datos que contiene este documento tienen un propósito meramente informativo. Las especificaciones nacionales de producto pueden variar.

THE BEST-RUN BUSINESSES RUN SAP™

