

Historia de Exito SAP



El vertiginoso crecimiento de **EMPRESAS JUAN GASSÓ GASSÓ**, una de las compañías más sólidas de República Dominicana, se ha fundamentado en su instinto para adoptar innovaciones que le permitan mejorar su servicio y oferta de productos. Así, a finales de 1999 decidieron implementar SAP R/3, con lo cual obtuvieron beneficios tales como: reducción de costos y el establecimiento de una base tecnológica adecuada para el crecimiento futuro. En la actualidad, Juan Gassó Gassó cuenta con todas las bondades de la plataforma mySAP.com a la que migró recientemente.



Empresas Juan Gassó Gassó, S.A.



EMPRESAS JUAN GASSÓ GASSÓ, S. A. CRECE CON SAP

En 1912, el licenciado Juan Gassó Gassó, un farmacéutico español, fundó la botica “La Concepción”, en la ciudad de La Vega, la cual luego se convirtió en una empresa de venta al por mayor de productos farmacéuticos denominada J. Gassó Gassó, C. por A. . En 1951, la firma percibió su necesidad de expansión y estableció una sucursal en la ciudad de Santo Domingo. Esta responsabilidad recae en los hombros del Dr. Juan José Gassó Pereyra, quien hasta el día de hoy ocupa la Presidencia de la empresa.

Posteriormente, la compañía diversificó sus actividades comerciales con la distribución de fragancias, cosméticos y artículos de tocador. Años más tarde, creó una planta para manufacturar soluciones intravenosas con la asistencia técnica de B. Braun Melsungen, única en la República Dominicana y toda el área del Caribe, cuyo nombre es Indo-Química, C. por A.. Finalmente, en el año 1986, se formó

Empresas Juan Gassó Gassó, S.A. como grupo empresarial.

Empresas Juan Gassó Gassó, S. A. ha crecido mucho desde su fundación. Actualmente es una de las empresas más sólidas de la República Dominicana. Parte de su solidez proviene de su instinto para adoptar innovaciones que le permitan mejorar su servicio y oferta de productos. Es en esta línea que la gerencia de Empresas Juan Gassó Gassó, S. A. decide adoptar la

solución tecnológica SAP, inicialmente para enfrentar los retos del Y2K, además de resolver la necesidad de tener un mayor control sobre costos y de adoptar una plataforma que sirviera para desarrollar nuevos negocios.

Juan José Gassó Diez, VP de Operaciones, nos comenta que una de las principales razones por las cuales

adquirieron la solución SAP, versus otras ofertas en el mercado, fue el hecho de que en este país ya había amplias referencias sobre la calidad y la excelencia que ofrece SAP. Además, del

hecho de “que cuando compras SAP tienes una plataforma completa en la cual el usuario tiene acceso a diferentes soluciones por el mismo precio”.

Bajo el nombre del proyecto GASSAP, Empresas Juan Gassó Gassó, S. A. comenzó la implantación de la

Cuando compras SAP tienes una plataforma completa en la cual el usuario tiene acceso a diferentes soluciones por el mismo precio

Juan José Gassó Diez, VP de Operaciones

solución SAP en sus oficinas. Este proyecto dio comienzo en Septiembre de 1999 y ya para Enero de 2000, la compañía estaba disfrutando de los beneficios de adquirir la solución SAP.

La implantación comenzó con las áreas de Ventas, Materiales, Finanzas y Controlling. Paralelamente se incorporó un software para el área de Recursos Humanos y Nómina, el cual permitió hacer una interface entre la nómina y la aplicación de finanzas de SAP. La implementación incluyó el mecanismo de pago de nómina electrónicamente.

Gassó destacó que como resultado de la implantación de las soluciones de SAP esta empresa obtuvo unos beneficios concretos y medibles, tales como una reducción de costos, un incremento en productividad y el establecimiento de una base tecnológica adecuada para el crecimiento futuro.

En específico, los procesos funcionales de SAP ayudaron a resolver el problema del atraso en los cierres de contabilidad. En el pasado, el cierre financiero se realizaba con algunos meses de atraso. Ahora, el cierre de contabilidad se hace todos los meses, al fin del mes

La implantación de SAP fue un éxito en Empresas Juan Gassó Gassó S.A., esto gracias al trabajo en equipo y el compromiso de la gerencia alta y media de la empresa. También contribuyó el hecho de que tomamos decisiones rápidas y establecimos prioridades claras.

Juan José Gassó Diez, VP de Operaciones

respectivo. Otro beneficio importante de SAP, es que la solución permitió brindarle más responsabilidad y autonomía a cada departamento, lo que brinda un mayor control, en términos de que se hace más fácil detectar cualquier anomalía y dónde ésta se origina.

SAP Andina y del Caribe

Caribe: Tel: (787) 775-3100 Fax: (787) 775-3110
Colombia: Tel: (571) 600-3000-Fax: (571) 600-3001
Perú: Tel: (511) 215-6900-Fax: (511) 215-6901
Venezuela: Tel: (58212) 276-5400-Fax(58212) 276-4327
www.sap.com/andeancarib

Un dato particular de la implantación de SAP en Empresas Juan Gassó Gassó S.A. es que mientras se llevaba a cabo esta transformación, una fusión estaba en proceso y fue con la solución SAP que se facilitó la integración de operaciones de ambas empresas , explicó Gassó.

Durante la implantación trabajaron alrededor de 203 personas y entre los socios de negocios estuvieron representantes de la firma Deloitte & Touche de México.

“La implantación SAP fue un éxito en Empresas Juan Gassó Gassó, S. A. , esto gracias al trabajo en equipo y el compromiso de la gerencia alta y media de la

empresa. También contribuyó el hecho de que tomamos decisiones rápidas y establecimos prioridades claras. Los usuarios finales de la solución aceptaron los cambios que esta innovación trae consigo, gracias a que ellos siempre fueron parte del proyecto GASSAP”, expresó Gassó.

La gerencia de la compañía, después de haber evaluado las bondades de mySAP.com, hicieron la migración a esta plataforma desde la solución SAP R/3 que tenían anteriormente.

Empresas Juan Gassó Gassó, S. A. sigue creciendo y SAP juega un rol estelar dentro de este crecimiento.